

Manuel MARTÍN y Antonio MALPICA: *El azúcar en el encuentro de dos mundos*, Asociación General de Fabricantes de España (1992).

He conocido mucha gente interesada en la historia del azúcar sin interés académico o profesional sobre el tema. El desarrollo de la industria azucarera a lo largo de la historia es fascinante porque fue uno de los motivos para la exploración del nuevo mundo y la fuerza motriz del comercio esclavista. La historia del azúcar en el imperio español es igualmente fascinante porque fue importante para el comercio ibérico aun antes de la conquista; más tarde, esto pudo ser un indicador del fracaso español como potencia colonia en América, y finalmente, esta pudo ser la causa determinante de la pérdida de Cuba y Puerto Rico, las últimas de las colonias en las Américas.

Para las personas interesadas, Manuel Martín y Antonio Malpica han realizado una concisa y pintoresca historia de la industria azucarera de la

península e Iberoamérica. Esta comienza con la llegada de la caña de azúcar al mundo mediterráneo. Antonio Malpica presenta dos capítulos informativos sobre la industria de la caña de azúcar en la península ibérica, llegada a al-Andalus desde el norte de África. Los textos árabes indican que en el siglo XIII se encontraba frecuentemente caña de azúcar en la península ibérica. El azúcar ibérico era conocido en toda Europa antes de la caída del reino Nazarí en el siglo XV. Inmediatamente después, el Concejo reconoció el valor fiscal del azúcar en el área y estableció ordenanzas para el control fiscal de la industria azucarera. Hasta el siglo XIX estas restricciones evitaron el crecimiento de la industria azucarera. Entonces, tras la caída de Santo Domingo, las Antillas españolas alcanzaron su hegemonía. Los últimos dos capítulos ex-

ponen una narración de la separación de los intereses azucareros de la península y Cuba, el posible ascenso de la industria azucarera cubana y los fracasados intentos de establecer industrias eficientes en la península, primero con caña de azúcar y más tarde con remolacha. Estos capítulos son una versión resumida del trabajo más completo, mejor documentado y cuantitativo de Manuel Martín, *Azúcar y descolonización*. Como síntesis de su anterior trabajo, está escrito con un estilo apreciable y resume amablemente sus ideas corrientes sobre el tema.

Para los especialistas en la historia del azúcar, la mejor faceta del libro son las ilustraciones. Esta tiene un caudal de 105 instructivas reproducciones en color de ingenios y otros materiales relevantes que son presentados conjuntamente en una sola obra.

La impresión dominante para lector es que éste es ciertamente un libro muy bien presentado. La estética no sólo es atractiva. Incluye reimpressiones de muchas conocidas fotografías del interior y el exterior de los ingenios, numerosos diagramas técnicos y una selección de otros interesantes dibujos y documentos. En este marco, el libro promovido por la Asociación General de Fabricantes de Azúcar de España es realmente una celebración de la industria azucarera de España. Su texto también es presentado simultáneamente en castellano y francés.

El carácter celebrativo del libro es al mismo tiempo su punto fuerte y débil.

El texto tiende a centrarse en las innovaciones técnicas en la caña de azúcar o en la producción azucarera en el imperio español. Otras innovaciones organizativas se describen con menor detalle. Es más, el lado oscuro de la industria del azúcar —la promoción y la dependencia del comercio de esclavos—, en el cual la península ibérica jugó un papel sustancial, en el espacio que es mencionado no se le ha dado el peso que tuvo en una historia tan general, es decir, con enfoque de largo plazo. El sesgo hacia historia tecnológica, no obstante, es interesante aunque sea incompleto. Dos anexos ofrecen una interesante descripción de las tecnologías utilizadas a lo largo de los siglos y un glosario de términos específicos a la industria azucarera española y antillana.

Como comentario final, esperaba un poco más de material sobre el desarrollo del consumo de azúcar en España, como el que Sidney W. Mintz realizó en su libro *Sweetness and Power*. Since- ramente se lo ha hecho en parte, ya que obtenemos una impresión de los cambios en los patrones de consumo en el período medieval en los primeros capítulos de Antonio Malpica; entendiendo que éste fue un producto extremadamente suntuario. Antes de la caída del reino Nazarí a fines del siglo xv, el azúcar de Málaga fue bien conocido en toda Europa. Por aquella época, las de azúcar eran vendidos y distribuidos por un amplia red de mercaderes genoveses y portugueses que las transporta-

ban a puertos del Mar del Norte. Asimismo, los autores sugieren que existe documentación sobre antiguas recetas con las cuales podríamos saber el uso dietético del azúcar y cómo era aplicada, de forma similar a lo que hizo Mintz. Las impresiones que obtenemos son fascinantes. Me hubiese gustado poder proponerles a los autores que comentasen más sobre el consumo de

azúcar en la historia de la península ibérica. En cualquier caso, *El azúcar en el encuentro entre dos mundos* es una magnífica y concisa historia de la industria azucarera desde su aparición en la península ibérica al presente siglo.

Alan DYE

Universidad Carlos III de Madrid
(Traducción de Daniel Díaz-Fuentes)

Francisco LÓPEZ VILLAREJO: *El Catastro de Ensenada en Linares (1752-1753)*, Jaén, Cámara de Comercio e Industria de la Provincia de Jaén, 1992, 188 pp. Bibliografía.

La reciente iniciativa editorial del grupo Tabaprés a través de su colección «La alcabala del viento» está poniendo a disposición de los investigadores y de los interesados por la economía rural del siglo XVIII la información contenida en las Declaraciones Generales del Catastro de Ensenada de gran número de localidades de todo el reino de Castilla. Junto con sus estudios introductorios, poseemos ya un importante corpus factual como para aventurar hipótesis regionales que puedan ir más allá de las sugerencias arriesgadas que se solían basar, como elemento contrastante, en algún que otro estudio particular o con los datos generales contenidos en obras ya clásicas como la del Grupo '75 o la de Matilla Tascón.

El libro que aquí presentamos, si bien no se imbrica en la colección arriba citada, sí que viene a insistir sobre un mismo planteamiento: el de poner a

disposición del público interesado la documentación catastral. Con la ventaja, en este caso, de que no se facilita simplemente la información tal y como aparece reflejada en los legajos de la Unica Contribución, sino que se ordena, se tabula, se sacan porcentajes, se agrupa por sectores una enorme cantidad de datos. Para los que hayan trabajado alguna vez con las declaraciones particulares y generales del Catastro será en seguida evidente la suma utilidad de obras como la presente, que nos dan ya hecho el trabajo más engorroso de dotar de sentido contable a una información desperdigada y enojosamente abundante.

El propio autor sabe reconocer en el prólogo las limitaciones de su trabajo, entre las que sobresale el efecto que el paso del tiempo provoca en su libro. En efecto, el libro se escribió hace ya más de doce años como Tesis de Licen-

ciatura, y eso se nota básicamente en la validez de la bibliografía y, sobre todo, en una cierta rigidez interpretativa, casi siempre pegada al dato, no suficientemente contrastada con otras investigaciones similares. No obstante esto, el haber de la labor de López Villarejo supera ampliamente el debe que hemos señalado. Presenta su investigación el interés de ser la primera exploración sistemática del Libro Maestro (declaraciones particulares) de una población de la provincia de Jaén, y de centrarse en un tipo de núcleo de población que es representativo de lo que fue la Andalucía Oriental de mediados del siglo XVIII. Entre las conclusiones que se pueden extraer del libro, destacaríamos las siguientes. En primer lugar, la demostración, recurriendo a fuentes ajenas a la del propio Catastro, del manifiesto estancamiento demográfico de la parte oriental andaluza durante todo el siglo XVIII. Linares, de hecho, tiene en 1752 la misma población (5.300 habitantes) que a mediados del siglo XVI y que la que tendría hasta mediados del XIX, cuando el «boom» de la minería del plomo atrajera a miles de personas. Una población estable, pero sumamente jerarquizada: el 78 por 100 está por debajo de los niveles de subsistencia, mientras que sólo unas treinta personas logran acaparar los dos tercios de la renta local. Esta evidente polarización del acceso a la riqueza, junto con el estancamiento demográfico, van, a su vez, a condicionar la estructura de los sectores productivos: casi inexistencia del regadío, agricultu-

ra de autoconsumo basada en los cereales, escasos rendimientos por unidad de superficie cultivada... Hay un dato en esta investigación que nos puede permitir marcar la pauta en la divergente evolución económica de las dos Andalucías durante el siglo XVIII. En Linares, casi un 30 por 100 de las tierras están baldías; sin embargo, en un estudio nuestro publicado en esta revista hace ya algunos años sobre la ciudad de Ecija decíamos que el reajuste demográfico y económico que se produce en el Valle del Guadalquivir desde el último tercio del siglo XVII tendió a concentrar la población en grandes núcleos junto a las tierras de mayor fertilidad, lo que, a su vez, impulsó a un máximo aprovechamiento de la tierra. Al igual que demostró Josefina Cruz para el caso de Carmona (*Propiedad y uso de la tierra en la Baja Andalucía. Carmona, siglos XVIII-XX*), en Ecija no existían baldíos e, incluso, se había dado ya el paso hacia la especialización en cultivos comercializables (olivar) en detrimento de las clásicas tierras «de pan llevar». Ello fue posible por la conjunción de varios factores: tierras disponibles y fértiles, red de comunicaciones, presencia de grandes centros mercantiles (Sevilla, Córdoba, Cádiz), crecimiento demográfico; factores todos que, al estar ausentes de Linares, explican su estancamiento y su hundimiento en el círculo mortal del autoconsumo y la subsistencia. Lo que explica también el alto grado de endeudamiento de los campesinos de esta localidad: dos terceras

partes de las fincas estaban gravadas por censos o memorias de los que, en un 80 por 100, eran titulares institucionales eclesiásticas. Tendría que ser el relanzamiento de su minería, como el propio López Villarejo ha demostrado en su Tesis Doctoral en curso de publicación, el factor desencadenante de la ruptura de ese círculo vicioso. De hecho, algo de ello se comienza a columbrar ya a mediados del siglo XVIII: la tercera persona más acaudalada de Linares es, precisamente, un comerciante de plomo, cuya renta anual supera ampliamente a la de la mayoría de las familias hidalgas de la oligarquía local. Desgraciadamente, la no disponibilidad en su momento de los archivos notariales impidió indagar con más detalle en la naturaleza de los negocios de este rico comerciante, fuertemente vinculado con la Hacienda Real en la explotación de la mina de los Arrayanes.

Por otra parte, la escasa explotación de los recursos mineros (sólo dos de las treinta minas están en explotación y, aun así, desde hacía sólo tres o cuatro años) no pudo impulsar el desarrollo de un sector secundario que fuera más allá de las necesidades perentorias de la población campesina. Sólo sobresale un

caso muy específico: las fábricas de jabón declaran unos beneficios diez veces superiores a los de los demás establecimientos fabriles. Dada la inexistencia en la vecina Baeza (ciudad de la que dependía Linares económicamente) de fábricas de jabón, eran las de Linares las que abastecían de dicho producto a toda la comarca. Hubiera merecido la pena seguirle la pista a este comercio, a sus circuitos y sus responsables, ya que se manifiesta como el único subsector de la economía local que rompe con la dependencia del autoconsumo.

Como ocurre en este último ejemplo, los verdaderos méritos de este libro son más las líneas de investigación que sugiere, las hipótesis y comparaciones que se podrían llevar a cabo, que sus propias conclusiones. Lo que, bien considerado, no deja de ser un aliciente más que una limitación: a menudo agradece uno el que la lectura de un libro nos movilice hacia nuestros propios cálculos y hacia la extracción de nuestras propias conclusiones.

Andrés MORENO MENGÍBAR
Instituto de Bachillerato
«Pablo Neruda»

J. Ramón GARCÍA LÓPEZ: *Las remesas de los emigrantes españoles en América. Siglos XIX y XX*. Oviedo, Ediciones Júcar, colección «Cruzar el charco», agosto 1992.

El libro de Ramón García López forma parte de una interesante colección monográfica sobre el tema de la emigra-

ción española a América en los siglos XIX y XX dirigida por los profesores Nadal, Maluquer y Macías, publicada por

Ediciones Júcar y promovida por la Fundación Archivo de Indianos, con el patrocinio del Principado y la Caja de Ahorros de Asturias. De esta colección están, en estos momentos, a disposición del público al menos otros tres títulos. Uno sobre la emigración a Argentina, de Blanca Sánchez Alonso, otro sobre la emigración a Cuba, de Jordi Maluquer de Motes, y un tercero de Antonio Macías Hernández sobre la emigración canaria. El título que reseño es uno de los más generales y más ambiciosos, dado que trata un problema central como es el de la transferencia de dinero por parte de los emigrantes a sus economías de origen y que ha sido tratado de forma muy indirecta por la historiografía hasta ahora. La ausencia de fuentes estadísticas es la razón de que este tipo de estudios no haya sido abordado con anterioridad de forma global. El intento de superar una descripción parcial del fenómeno y ofrecer una visión de conjunto se ha hecho muy difícil al contar sólo con informaciones esporádicas y fuentes dispersas. Esta es, a mi entender, la principal debilidad de este trabajo, ya que frustra las enormes expectativas que crea un título con pretensiones generalizadoras. El libro se centra especialmente los tipos y formas de remesas, así como sus cauces de envío, y para ello se divide claramente en cuatro capítulos con introducción y conclusiones. En el primero se aclaran los problemas más generales relativos a lo que se entiende por remesas y los mecanismos de envío. En el capítulo segundo se tra-

ta el período anterior a 1880, en donde el protagonismo lo tuvo el emigrante enriquecido conocido como el «indiano». Aquí, a través de protocolos notariales y correspondencia privada, se pasa revista a la importancia de las fortunas de algunos de estos personajes afortunados que influyeron en las economías locales y que establecieron las primeras cadenas de información para la posterior emigración masiva. En un tercer capítulo se efectúa el análisis del período de intensificación de la emigración que va de 1880 a 1930. A través de la documentación contable de varias casas de banca se estudian principalmente las instituciones y los mecanismos de intermediación que permitieron la generación de los flujos de remesas. En el último capítulo del libro se pasa revista a los datos estadísticos de remesas de emigrantes disponibles desde 1931 a 1959 que vienen a sumarse a algunas otras estimaciones contemporáneas, aportadas con anterioridad, sobre los años 1920-21. Es en este momento del libro donde se hace más patente la necesidad de plantear una hipótesis global, apoyada quizá, en la información disponible de saldos migratorios y remesas de la década de 1930, que ayude a explicar lo ocurrido en años anteriores.

La presentación de este estudio es clara y atractiva. El intento de abordar el tema con una bibliografía secundaria escasa hace encomiable el esfuerzo de su autor por dar coherencia a dos siglos de historia de las remesas en España. Tiene el mérito de plantear algunas ge-

neralizaciones usando como único instrumento protocolos notariales y fuentes primarias bancarias. Pero este esfuerzo resulta heroico porque es planteado a partir de un rechazo explícito, por parte del autor, de cualquier tentación por adentrarse en el terreno de las hipótesis. La generalización de sus argumentos la plantea a partir de ejemplos y no con el apoyo de información indirecta global que le permita ir de lo particular a lo general. Al final de cada capítulo se echa de menos un resumen en el que se valore la importancia del volumen de remesas introducido en España y de su significación para algunas zonas. El lector no puede percibir si la importancia de los ejemplos estudiados hay que circunscribirla a zonas muy pequeñas, o se habla de la totalidad de la economía asturiana, o gallega. Quizá la intención del autor es sólo la de ejemplificar los mecanismos de llegadas de los capitales y transferencia provenientes de Cuba y no pretende una mayor generalización consciente de la ausencia de datos globales.

En el estudio de los mecanismos de transferencia de remesas el lector encontraría probablemente interesante en-

contrar alguna propuesta tentativa para la estimación global de las remesas de emigrantes españoles a largo plazo. Al menos algún intento por responder a preguntas que ayudaran a desbrozar el camino de esta estimación. Por ejemplo, ¿existen muchos tipos de emigrante o se podría hablar de diversas categorías atendiendo a la cantidad de dinero que mandaban? ¿Es posible establecer conexiones estables entre saldos migratorios y remesas? ¿Por qué no se trata ni siquiera se menciona la historiografía publicada sobre saldos migratorios?

Este trabajo aporta informaciones de gran interés sobre algunos problemas referentes a los mecanismos y las consecuencias de los diferentes tipos de transferencias monetarias, así como la relación entre los oferentes de remesas, los mediadores financieros y los receptores de las mismas. Sin embargo, en un libro de estas características no se puede renunciar a una sana «especulación» que nos permita elevar el vuelo en el tema de las remesas de emigrantes en los siglos XIX y XX.

Antonio TENA JUNGUITO
Universidad Carlos III de Madrid

Jorge PÉREZ-LÓPEZ: *The Economics of Cuban Sugar*, University of Pittsburgh Press, 1991. 313 páginas.

El objetivo de *The Economics of Cuban Sugar* es revisar el desarrollo del sector azucarero dentro de la economía cubana en los últimos treinta años,

cuantificando la importancia de los cambios que la Revolución ha introducido en la industria, la agricultura y el comercio, así como el éxito o el fracaso

de las políticas económicas que, a lo largo de los tres décadas precedentes, al igual que durante toda la historia de Cuba desde su independencia, han tenido al azúcar como punto de referencia.

El mayor obstáculo con que el autor tropieza es el problema de la ausencia de series estadísticas completas, producto de que Cuba no ha publicado toda la información necesaria para el completo análisis del sector, así como de que una parte de los datos existentes presentan serias contradicciones entre sí y algunos problemas de fiabilidad. Las diferencias de información y la confianza de las estimaciones explican la desigualdad que existe entre las distintas partes de la obra. Los capítulos más logrados son los referidos al sector agrario, el trabajo, los costes de producción y el comercio, y, en general, el período mejor analizado es el posterior a 1970-1975. Con todo, el trabajo realizado es digno de encomio. Destacan el enorme esfuerzo de síntesis, las sugerencias para futuras investigaciones y la recopilación estadística, sobre todo para los últimos años de la década de 1970 y primera mitad de los ochenta, parte de los cuales se nos presentan en un amplio y bien organizado apéndice.

La Revolución se planteó como objetivo prioritario disminuir la dependencia económica del azúcar y modernizar su explotación. Comenzando por el estudio del sector agrario, Jorge Pérez-López demuestra que la supuesta reducción de la participación del culti-

vo cañero en la generación del producto agrario, de un 40 a un 27 por ciento entre 1978 y 1987, es sólo real medida a precios corrientes. A precios constantes, sin embargo, es de un 37 por ciento y apenas ha variado entre ambos años. El plan de modernización industrial ha dado mejores resultados; sobre todo, ha conseguido solucionar algunos problemas de obsolescencia, producto del estancamiento del sector desde el año 1927. En 1954 la industria azucarera representaba el 37 por ciento del valor agregado de la industria doméstica y, aunque la información no permite mayor precisión, parece que su importancia no había disminuido para finales de los años ochenta. Las estadísticas oficiales reflejan un 10 por ciento para la década de los años sesenta, pero son poco confiables, aunque reconocen cierto crecimiento durante la década de los ochenta hasta el 13-15 por ciento.

Los éxitos de la política revolucionaria en la mecanización del sector azucarero son indiscutibles. Partiendo de niveles irrelevantes, desde finales de los años setenta prácticamente todo el alzado de la caña se hace con máquinas. Los avances en el corte han sido más lentos; no obstante, para 1988, se había conseguido un nivel de mecanización del 67 por ciento. Esto se ha correspondido, sin embargo, con una pérdida de rendimiento agrario, que se puede estimar en torno al 20 por ciento entre 1962 y 1988. Por el contrario, el empleo agrícola se ha reducido en aproximadamente en un 27 por ciento para el mis-

mo período, al tiempo que se ha incrementado considerablemente la productividad por trabajador. En el sector industrial, por su parte, el nivel de empleo se ha mantenido entre 1970 y 1987. Aproximadamente un 19 por ciento de los trabajadores industriales de Cuba están ocupados en la industria azucarera.

Los éxitos a la hora de reducir la dependencia energética del sector han sido más escasos. A pesar de la introducción de nuevos métodos para la utilización del bagazo como combustible en los años cincuenta, la disminución de su producción y la llegada de petróleo barato de la Unión Soviética han incrementado absoluta y relativamente el empleo de fuel y de otros derivados del petróleo y no han permitido economizar energía. En lo que respecta a los medios de transporte, la Revolución consiguió mejorar la coordinación del transporte ferroviario público e industrial, tradicionalmente enfrentados. No obstante, los problemas de remodelación del material y de la infraestructura para los más de 15.000 kilómetros de vías férreas con que cuenta la isla no han podido ser resueltos.

La industria ha encontrado, asimismo, persistentes dificultades para aumentar la producción de refino, con la pérdida de valor añadido que supone la exportación del azúcar crudo frente al blanco o refinado. Las considerables mejoras en la investigación científica y técnica han permitido, no obstante, incrementar y mejorar la producción de

los distintos derivados y subproductos azucareros, tales como el ron, el alcohol, los aguardientes y la miel.

Para el análisis de los costos de producción del azúcar, Jorge Pérez-López ha reunido la práctica totalidad de los estudios existentes, contrastando sus métodos y resultados. Cuenta con los informes de la Misión Truslow del Banco Interamericano de Reconstrucción y Fomento (BIRF), del año 1949; con un estudio parcial de 1939, con las estimaciones que en 1960 realiza la compañía norteamericana Landell Commodities Studies, así como con algunos datos de finales de la década de 1970 y con sus propias estimaciones. Aunque existen serias discrepancias entre los datos de 1939 y 1949, estos últimos parecen más confiables y sugieren un costo de producción entre 11,9 y 15,4 centavos de dólar USA por cada saco de azúcar de 325 libras, así como que la caña representa más de un 60 por ciento del coste final del producto. Las estimaciones de los años sesenta muestran muy pocas variaciones. La caña continúa siendo el factor de producción más caro con diferencia y sólo se ha conseguido reducir sensiblemente los costes de transporte y de manipulación con la mejora en la coordinación ferroviaria y con la introducción de una nueva tecnología que permite transportar el azúcar a granel desde las centrales hasta los puertos. Las estimaciones de finales de los años setenta sugieren un estancamiento en los costes de producción (entre 12 y 17 centavos de dólar USA por cada

saco de 325 libras de azúcar) y las de 1982 una pequeña reducción (entre 10,7 y 15,3), que puede ser sólo aparente, dado el solapamiento de los intervalos. La caña, por su parte, mantiene porcentajes en torno al 55 por ciento del costo del producto final. Finalmente, comparada con otros países productores de azúcar, tanto de caña como de remolacha, Cuba aparece durante todos estos años como uno de los lugares del mundo donde más barato resulta producir azúcar.

Cuba compensó la pérdida del mercado preferencial norteamericano en 1960 con acuerdos especiales con los países del CAME y, fundamentalmente, con la Unión Soviética, en los que contó con precios estables y generalmente mucho más altos que los del mercado libre mundial. En este último la isla se ha caracterizado por su agresividad, lo que le permitió llegar exportar hasta un 25 por ciento de su producción a dicho mercado durante los años sesenta. El porcentaje se reduce durante la década de 1970 hasta el 7 por ciento, llegando a sólo un 5 por ciento en 1987. Esta situación es producto tanto del aumento de la producción cubana de azúcar como del estancamiento de los mercados mundiales, consecuencia de la reduc-

ción del consumo de azúcar *per capita* y de la competencia de los sucedáneos. Frente a ambos problemas, Cuba se ha caracterizado fundamentalmente por la defensa de la estabilidad de los precios en los mercados mundiales.

El análisis de las distintas variables permite concluir que los éxitos conseguidos en la modernización de la producción azucarera han sido compensados por los problemas de eficiencia de los sistemas de planificación central en sectores con la incertidumbre que caracteriza a la agricultura, por la fuerte dependencia externa de la isla para afrontar los procesos de renovación del material, la infraestructura y la tecnología, así como para la obtención de materias primas combustibles y por el estancamiento del mercado azucarero internacional. Todos estos problemas se acentúan con la crisis de los regímenes socialistas, cuyas implicaciones no se tratan en la obra. Frente a ellos, los datos conocidos: Cuba no ha conseguido disminuir su dependencia de las exportaciones y tampoco la abrumadora primacía del azúcar dentro de estas últimas.

Antonio SANTAMARÍA GARCÍA
Universidad Carlos III de Madrid

Stephen H. HABER: *Industria y subdesarrollo. La industrialización de México, 1890-1940*, México: Alianza, 1992, 278 pp. (Título original: *Industry and Underdevelopment. The Industrialization of Mexico, 1890-1940*, 1989, Traductora: Lili Buj).

Podría decirse que desde la Gran Depresión el águila mexicana dejó de atacar a Prometeo para ayudar a desencadenarlo. Durante el medio siglo anterior a 1980, el producto industrial mexicano creció a una tasa anual promedio de 7,9 por 100 que doblaba la producción manufacturera cada diez o doce años, y que convirtió el crecimiento industrial del México contemporáneo en uno de los procesos históricos más fascinantes para el economista interesado en el desarrollo. El caso de la industria mexicana suscita el interés de los economistas históricos no sólo por la rapidez de su aumento y por su gran tamaño, sino también por los componentes cualitativos de su proceso de crecimiento. La intervención del Estado —especialmente a través de la omnipresente empresa pública—, las pautas de especialización sectorial, los vínculos con el sector energético y la inserción en los mercados internacionales son todos aspectos que trascienden claramente el ámbito de lo latinoamericano y por su interés general demandan un análisis histórico en profundidad.

El trabajo de Stephen H. Haber, ahora traducido al español, nos ayuda a reconstruir esta compleja historia. *Industria y subdesarrollo* investiga los orígenes del industrialismo moderno durante los años del Porfiriato (1876-1910) y su desarrollo hasta la Gran Depresión y

la Segunda Guerra Mundial. El relato de Haber se centra en nueve sectores manufactureros —acero, textiles, cemento, vidrio, cerveza, labores de tabaco, dinamita, papel, glicerina y jabón— que seguramente representaban (aunque este extremo nunca se aclara) la mayor parte del valor añadido industrial del país. El libro se desarrolla cronológicamente. Después de la introducción, se pasa revista a la evolución de la economía mexicana anterior a la Revolución poniendo énfasis sobre la unificación del mercado, la construcción de los ferrocarriles y las transformaciones sociales ocurridas bajo el Porfiriato. A pesar de tratarse de una visión panorámica de la economía, el enfoque y las valoraciones del autor en este capítulo son importantes para comprender la argumentación desarrollada en el resto del libro. En los capítulos tercero al sexto aparecen los argumentos centrales del análisis. Se ponen de manifiesto en esta parte de libro los condicionamientos básicos de los sectores manufactureros y la estructura monopólica que adoptaron, y se detalla la trayectoria de las familias empresariales dominantes —Prieto y Alvarez, Basagoiti y Arteta, Ibáñez, Robert, Scherer, Signoret, Kelly, Braniff— sin cuyo conocimiento la historia empresarial mexicana quedaría incompleta. La estrategia de cada sector industrial y sus resultados económicos

están también presentes en esta parte del estudio. Los capítulos finales están dedicados a medir el impacto sobre la industria de la Revolución (cap. 8), la Gran Depresión (cap. 9) y la presidencia de Cárdenas (cap. 10). Un breve capítulo de conclusiones cierra el libro.

El argumento básico de Haber es conocido, sobre todo en la historiografía económica de Hispanoamérica: los países latinoamericanos eran pobres porque eran pobres. La pobreza se convertía en un factor autoperpetuante del subdesarrollo porque la demanda era insuficiente y el mercado estrecho. Sin embargo, Haber no deja el análisis al nivel, usualmente simplista, de esta causalidad circular. La argumentación de *Industria y subdesarrollo* es un intento sofisticado y brillante de usar la historia económica de la empresa para derivar conclusiones generales sobre el desarrollo mexicano relacionando la estrategia empresarial con la estructura del Estado. En primer lugar, el argumento de la estrechez del mercado adquiere más relevancia en el caso mexicano que cuando se usa, por ejemplo, para explicar el atraso industrial en los países pobres de Europa. El producto por persona en el México de finales del Porfiriato era, según Angus Maddison, menos de la mitad que en la periferia europea y la falta de integración —a pesar de los ferrocarriles— de su mercado interno tenía necesariamente que imponer una seria dificultad para la expansión de las manufacturas. Por otra parte, la participación en los mercados internacionales

como exportadores no era para los empresarios mexicanos —ni para ningún empresario del mundo— una tarea fácil.

Bajo estas condiciones, arguye Haber, los intentos de industrialización en el Porfiriato estaban llamados al fracaso. Por una parte, la tecnología impenetrante en casi todos los sectores venía impuesta desde el extranjero. Esto tenía el doble efecto de: a) elevar los precios del capital para los industriales mexicanos —que, además, no contaban con mercados financieros domésticos— por encima del de competencia en los mercados internacionales; y b) obligar a una escala mínima eficiente muy alta para poder funcionar a costes competitivos. Pero, por otra parte, la limitada capacidad de compra del campesinado hacía que las instalaciones funcionasen con un enorme exceso de capacidad. Dada la gran incidencia de los costes fijos sobre los totales, la imposibilidad de usar las instalaciones a plena capacidad ponía en desventaja competitiva a la industria mexicana. Los condicionamientos de escala impusieron una estructura monopolista de la oferta, pese a lo cual los empresarios no lograron una rentabilidad adecuada de sus activos. Los empresarios, según esto, tuvieron necesariamente que acudir al Estado para pedir protección arancelaria y fiscal en la esperanza de que la situación general del país —es decir, el tamaño del mercado— mejorase a largo plazo y sus inversiones se vieran adecuadamente compensadas. La

estrategia empresarial mexicana presentada por Haber sería, de acuerdo a este razonamiento, la de un sacrificio de los beneficios a corto plazo a cambio de una rentabilidad mayor en un horizonte temporal más amplio. Los esfuerzos y sacrificios empresariales de la industria mexicana durante el Porfiriato —grandes inversiones y bajos beneficios— habrían dado fruto más tarde, a partir de la presidencia de Cárdenas.

Stephen H. Haber construye una historia brillante y sugerente (fielmente traducida y con buen estilo por Lili Buj) que mantiene con habilidad la conexión entre la investigación empresarial y sus implicaciones macroeconómicas, y entre éstas y los cambios sociales y políticos mexicanos. Al hacer de los empresarios la variable determinante, Haber nos ofrece una visión «desde dentro» del proceso de desarrollo industrial. La mezcla de análisis empresarial e institucional hacen de *Industria y subdesarrollo* un gran paso adelante en la historia económica contemporánea de América Latina. Sus hipótesis son claras, sus respuestas inteligentes y meditadas. Su información es amplia y su razonamiento es cuidadosamente ecléctico. Y... sin embargo.

Sin embargo, hay aspectos secundarios y de tipo simplemente técnico que sin restarle valor al estudio dejan algunas zonas oscuras. En primer lugar, el tratamiento de la capacidad es hasta cierto punto impreciso. La hipótesis de que la tecnología y la escala eran impuestas desde el extranjero nunca es demostra-

da, y explicar su adopción porque «nadie pensó en otra manera de hacerlo» (p. 239) no es consistente con la imagen de unos empresarios que «invertían por adelantado previendo mejores ingresos a largo plazo» (p. 20) y cuyas «inversiones en la industria formaban parte de una estrategia general de rentabilidad» (p. 153). Los empresarios mexicanos, como los de casi todos los sitios, eran, en efecto, calculadores e informados, y sugerir que actuaron con negligencia y sin cálculo contradice hasta cierto punto los mismos datos de Haber. No queda clara tampoco la explicación de la estrategia empresarial «en el sentido de que la clase trabajadora y el campesinado podían ser explotados indefinidamente para hacer avanzar con presteza el proceso de acumulación de capital» (p. 242) si se tiene en cuenta que la capacidad de resistencia del proletariado contra la disciplina fabril y contra el aumento de la intensidad y productividad del trabajo fue «el segundo mayor obstáculo para una rápida y exitosa industrialización» (p. 19).

Además de que la «gran escala» de la industria mexicana no queda probada en ningún lugar del libro, un análisis mínimo de organización industrial sugiere que la escala es una de las armas más poderosas para desanimar la entrada de competidores en el mercado o para perpetuar una situación de monopolio. Esta razón, y no la imposición extranjera, aparece como la causa más probable de la sobredimensión —si es que alguna vez existió— de la industria mexicana.

Es fácil entender la gran dificultad de entrada en mercados competitivos para empresas de baja productividad como las mexicanas. Sin embargo, la evidencia presentada por Haber para probar la imposibilidad de exportación ofrece ciertas dudas. En primer lugar es por lo menos dudoso que la práctica normal y permanente en el comercio internacional de manufacturas fuese el *dumping* (p. 60), es decir, la venta a precios por debajo de los costes medios totales como estrategia empresarial a largo plazo. La existencia de capacidad ociosa, además, induce a preguntarse por qué no intentaron también los productores mexicanos diferenciar precios en los mercados internacionales, especialmente teniendo en cuenta que, según *Industrialización y subdesarrollo*, la gran dimensión de la planta era la característica diferencial de la industria mexicana y que, por tanto, la incidencia de los costes fijos sobre los totales tenía que haber sido muy grande.

En cuanto a los beneficios, no queda suficientemente clara la distinción que Haber establece entre los sectores de «alto» y «bajo» riesgo para analizar actividades industriales que eran monopolios virtuales, ni tampoco se ofrece una idea de rendimientos en otras actividades manufactureras, ni en los mismos sectores de otros países. Ni siquiera hay una mención a los precios absolutos ni relativos de los productos mexicanos. Por esta razón es difícil calibrar la rentabilidad de las empresas

industriales mexicanas a partir de la evidencia presentada. Sin embargo, los mismos datos de Haber ponen de manifiesto que los beneficios industriales durante el primer decenio de este siglo fueron claramente más altos —en el caso de «alto riesgo», de hasta el 85 por 100 más alto (p. 150)— que los rendimientos de la deuda pública, y que los monopolios locales estaban generosamente compensados, por lo menos con respecto a la retribución normal de los capitales en aquel período. Con respecto a las exportaciones, Haber afirma que «los empresarios de México estaban efectivamente interesados en la exportación» (p. 57). Podría pensarse, por el contrario, que la exportación está sujeta a la competencia en mayor medida que las ventas domésticas y que genera un porcentaje menor de beneficios. Es difícil imaginar un grupo oligopolístico protegido por el Estado que esté deseoso de competir en el mercado internacional y renunciar así a sus beneficios domésticos.

En definitiva, el lector se debate a lo largo del libro entre unos empresarios que son, por una parte, ávidos buscadores de rentas que habían sabido capturar y subyugar al Estado a sus propios intereses (pp. 91-93), y por otra, ingenuos industriales sin experiencia ni talento en el campo de las manufacturas (p. 109). Según Haber, la estrechez del mercado, la imposibilidad de exportar y la gran dimensión del capital fijo impuesta desde el exterior *obligaron* a los capitalistas industriales me-

xicanos a conformarse con beneficios muy bajos, a organizarse en monopolios y a obtener protección arancelaria y fiscal del Estado. La misma evidencia presentada por el autor y un poco de teoría económica sugieren, por el contrario, que la causación pudo muy bien haber sido al contrario: la estructura institucional mexicana permitió a un grupo muy reducido de familias controlar los mecanismos protectores del Estado para separar el mercado interno de las importaciones y usar las economías de escala para eliminar la competencia y así obtener altos beneficios.

Sin embargo, es necesario insistir en que esto son solamente detalles técnicos y secundarios que no desvirtúan la línea general de la argumentación. Desde un punto de vista más general, el trabajo de investigación de Stephen H. Haber debe considerarse como un gran paso adelante no sólo por sus resultados, sino también por su método. *Industrialización y subdesarrollo* combina de manera brillante la historia empresarial e institucional con el análisis

del crecimiento agregado y logra suscitar la curiosidad del historiador sobre las cuestiones clave del crecimiento industrial mexicano. Es verdad que plantea más preguntas de las que responde, pero esto es, en definitiva, la labor de los buenos historiadores. Indagar el proceso de modernización desde el punto de vista de la historia empresarial es un mérito metodológico en sí mismo que debería suscitar y poner en marcha investigaciones similares apoyadas en una base económica firme. Sin estudios como el que se presenta en esta traducción de Haber la historia económica de los países periféricos seguirá siendo una visión «desde fuera». Haber nos introduce en la empresa, y eso es un comienzo por el camino correcto. Aunque sea sólo por eso, el trabajo de Haber es una aportación definitiva al conocimiento de la historia económica del México contemporáneo.

Pedro FRAILE BALBÍN
Universidad Carlos III

Guido di Tella y Carlos Rodríguez Braun, eds., *Argentina, 1946-83: The Economic Ministers Speak*. Macmillan en asociación con St Antony's College, Oxford, 1990.

La riqueza y el progreso fueron los rasgos más destacados de la economía argentina hasta la primera mitad de este siglo; desde entonces ha resultado paradójica su leve e irregular evolución económica dada su dotación de

recursos naturales y humanos. La inestabilidad y las dificultades del país han sido una auténtica contradicción de difícil y compleja explicación. Este libro presenta varias interpretaciones del enigma argentino. La obra tiene, al me-

nos, dos grandes cualidades, su originalidad y la virtual irrepetibilidad. Por una parte, porque los editores concibieron un trabajo que trasciende ampliamente la simple compilación de ensayos histórico económicos. Por otra parte, las colaboraciones corresponden a los auténticos *policymakers* de los distintos gobiernos del período 1946-1983, a muchos de los cuales no se podría volver a reunir.

El libro está integrado de un capítulo introductorio, dieciséis capítulos cronológicos elaborados a partir de las contribuciones de los distintos agentes políticos y un apéndice estadístico. Los editores introducen el trabajo con un breve ensayo histórico interpretativo, en el que se detallan los principales aspectos políticos y económicos. Las colaboraciones se inician con la de Alfredo Gómez Morales como representante de Juan Perón, que fue elegido por primera vez para la presidencia en 1945, y el último ensayo pertenece a quien fue ministro de Economía hasta fines de 1983, cuando Raúl Alfonsín inició un ciclo democrático, sin precedentes en las cuatro décadas cargadas de golpes de estado, intentos democratizadores y cambios de política económica sobre las que trata este libro.

Probablemente resulte difícil clasificar este libro como una obra de historia económica, política o política económica; pero no cabe duda que se fue a la fuente primaria de las decisiones de política económica argentina, ya que recoge los testimonios de algunos de

los principales responsables de los asuntos económicos del país, a los que los editores denominaron genéricamente «ministros de economía». Si se trata-se de otra nación, este libro resultaría más breve y no despertaría mayor interés; en cambio, resulta sorprendente que los principales responsables de la economía de un país medianamente desarrollado hayan cambiado a un promedio anual durante treinta y siete años, aún más, que nueve de ministros volvieron a su cargo con distintos gobiernos militares o civiles, y también resulta llamativo que la historiografía económica argentina se vincule estrechamente con estas personalidades, por cierto, con enfoques y concepciones político-económicas bastante antagónicas.

Los editores merecen un reconocimiento por haber sintetizado y estilizado los ensayos y las declaraciones ministeriales del encuentro «La política económica argentina entre 1946 y 1986», realizado en 1984, en Toledo, bajo los auspicios de la Fundación José Ortega y Gasset, del que también surgió otra gran obra coordinada por Guido di Tella y Rudiger Dornbusch, que resulta indispensable para complementar y profundizar el análisis histórico de la economía argentina.

La introducción ofrece un breve compendio de la historia económica argentina que combina aspectos históricos, políticos y de los principales enfoques económicos prevalecientes durante los distintos gobiernos del período considerado. Esta síntesis pue-

de resultar compleja para el lector que se inicie en los problemas argentinos, pero indudablemente es una auténtico resumen de una historia de política económica cargada de acontecimientos e interpretaciones. El libro es completado con un apéndice estadístico en el que se detallan las principales macromagnitudes económicas de los años bajo estudio.

Cada uno de los dieciséis capítulos correspondientes a las disertaciones de «ministros de economía» se introduce con una breve reseña biográfica del respectivo colaborador. Estos capítulos no se corresponden necesariamente con una cronología ministerial, ya que hubo treinta y siete gestiones, que considerando las autoridades difuntas y los que reiteraron sus funciones podían haberse limitado a diecisiete «ministros de economía», aunque varios, por su brevedad, merecían ser ignorados, como de hecho se refleja. El título del libro no es totalmente adecuado, porque Rogelio Frigerio, Carlos Leyba, Guido di Tella y Domingo Cavallo, aunque ejercieron una influencia destacable, no tuvieron responsabilidades ministeriales durante las respectivas presidencias de Arturo Frondizi, Juan Perón, Isabel Martínez y Reynaldo Bignone. Por otra parte, a Alfredo Gómez Morales y a Jorge Wehbe se les dedican dos capítulos del libro y, con un criterio semejante, la memoria podía haber ampliado a veintiún capítulos, Roberto Aleman (abril de 1961 a diciembre de 1962, y diciembre de 1981 a junio de

1982), Adalbert Krieger Vasena (marzo de 1957 a abril de 1958, y enero de 1967 a junio de 1969), José Martínez de Hoz (mayo a octubre de 1963, y marzo de 1976 a marzo de 1981), José Dagnino Pastore (junio de 1969 a junio de 1970, y julio a agosto de 1982) y Jorge Wehbe (marzo a abril de 1962, octubre de 1972 a mayo de 1973, y agosto de 1982 a diciembre de 1983). Posiblemente este trabajo tiene notables ausentes, cuyas experiencias como ministros de Economía del pasado habrían sido interesantes y esclarecedoras, entre los que destacarían Juan Pugliese (agosto de 1964 a junio de 1966) y Antonio Cafiero (agosto de 1975 a febrero de 1976). En cualquier caso, todas las salvedades señaladas son poco significativas a la hora de valorar un trabajo que reúne múltiples y valiosos testimonios orales y escritos del «drama de la Economía Argentina», como adecuadamente le definió Gabriel Tortella.

Cabe agregar que el lector puede confundirse con las explicaciones *ad hoc* de los autores ministeriales sobre la situación y el papel que desempeñaron cuando les correspondió actuar; pese a ello, este riesgo es un desafío para la propia historiografía económica.

Se podría terminar señalando que esta obra es extraordinaria y constituye una referencia obligada e imprescindible para todo investigador interesado en la economía argentina contemporánea.

Daniel DÍAZ FUENTES
(Universidad Carlos III de Madrid)

Claude JESSUA: *Histoire de la théorie économique*, París, Presses Universitaires de France, 1991, 584 páginas, índice de autores, índice de materias.

En este valle de lágrimas hay sólo dos cosas plenamente ciertas. Una es que vamos a morir. Y otra es que escribir un manual de historia del pensamiento económico es fácil. La irremediable constancia de la muerte prueba al menos inductivamente lo primero. La enorme profusión de textos prueba lo segundo. En esencia vivir requiere sólo sobrevivir. Y escribir un manual de historia del pensamiento económico exige nada más que tiempo y una biblioteca. Lo difícil, claro está, es que la muerte resulte realmente lamentable por la rica vida que deja atrás, y que los textos valgan la pena de ser escritos y sobre todo leídos. El libro de Claude Jessua, como suele ocurrir en la vida, se queda a medio camino.

Uno de los grandes historiadores contemporáneos del pensamiento económico, D. P. O'Brien, sostiene que carece de sentido acometer una historia de la economía completa que cubra, para nombrar a dos judíos célebres, de Moisés a Patinkin. El juicio parece acertado: a finales del siglo xx resulta bastante claro que es difícil mejorar lo ya existente, salvo en completar lo que el propio desarrollo de la ciencia económica va volviendo historia. Por ejemplo, tendría sentido una historia de la teoría económica en el siglo xx, pero Jessua se queda muy corto en este sentido, al interrumpir su discurso en Keynes y Schumpeter, con lo que sigue

ausente la espectacular historia del último medio siglo.

El método de Jessua es tributario de la línea de Schumpeter-Blaug, que procura dejar atrás la vieja noción de doctrinas económicas —la evocación del clásico de Gide y Rist es inevitable— y concentrarse en la historia de la ciencia, de las teorías, sin importar ni las connotaciones políticas ni la influencia de las teorías sobre las opiniones de la gente. Nada hay en este libro, por lo tanto, anterior al siglo xviii, y las referencias biográficas son escasas, aunque precisas. Mis héroes son teoremas, no personas, afirmó Schumpeter en su *History of Economic Analysis*, en declaración que luego se obstina en incumplir. Jessua, en cambio, la sigue a rajatabla.

El resultado hasta mediado el texto, cuando se llega al año mágico de la llamada revolución marginal, 1870, es desilusionante. No aporta nada esencialmente nuevo a la economía clásica y a Marx, con una sola excepción, higiénicamente chauvinista: su tratamiento de los fisiócratas y otros autores franceses, como Boisguilbert y sobre todo Turgot, es excelente.

Las ausencias en esta parte, sin embargo, son tan llamativas como deplorables. No hay un apartado sobre John Stuart Mill, a cuyas aportaciones teóricas se hacen mención exclusivamente con relación a la Ley de Say. Se ve que

la sabidamente exagerada modestia de Mill, que siempre pretendió —sin justificación— no haber formulado innovación alguna, fue tomada por Jessua al pie de la letra. No hay prácticamente nada de análisis monetario en los clásicos, se ignora la polémica entre las escuelas *currency* y *banking*, y parece que David Hume no existió. Tampoco hay mención de las teorías ricardianas del dinero y del comercio internacional, que según apunta Jessua en una escueta nota al pie, «ils nous ont paru se situer en marg, à la périphérie de son système théorique», proposición como mínimo audaz que exigiría más explicación, sobre todo cuando no hay escasez de páginas —nada menos que cincuenta, y suaves, se conceden a Marx.

A grandes rasgos, entonces, el lector hará bien en ignorar la primera mitad de esta *Histoire*, que encontrará mejor cubierta, por ejemplo, en el libro de O'Brien sobre los clásicos y en el manual de Mark Blaug.

La segunda mitad se ocupa del período 1870-1950 y resulta un poco más satisfactoria que la primera. Los autores son los previsibles: Jevons, Menger y los austriacos Walras, Marshall y Wicksell, para terminar con la revolución keynesiana y Schumpeter.

Algunos autores son tratados muy superficialmente, como Jevons, del que sólo se expone la teoría de la utilidad y del intercambio, y además sin gráficos. En general el autor elude el tratamiento gráfico, lo que es de lamentar, especialmente en el caso de Je-

vons, que pintó tres de bastante interés: el del intercambio, el de la analogía con la palanca y el del mercado de trabajo.

Claude Jessua repite la francofilia de la primera mitad y asigna más páginas a Walras que a ningún otro autor. Walras, que siempre se quejó del trato que le dispensaron los economistas, en particular los franceses, habría aplaudido, primero por la cantidad de páginas y segundo porque la calidad de la exposición es elevada y las aportaciones teóricas de Walras están bien explicadas, tan bien como en los mejores manuales y más en detalle que en cualquiera de ellos —aparte de este extenso capítulo, Walras reaparece más tarde a propósito de la teoría del capital y de la integración del dinero en la teoría del equilibrio general.

Las páginas dedicadas a Keynes son también dignas de mención, no por el análisis de la *Teoría General*, que no innova demasiado con relación a la copiosa bibliografía sobre Keynes, sino por el relato de los orígenes del *magnum opus* keynesiano. Jessua ocupa una docena de páginas, en efecto, a explicar el *Treatise on Money*, la obra que Keynes publicó en dos volúmenes en 1930 y a la que atribuyó importancia, al revés que sus continuadores, que se concentraron en el más rupturista mensaje de la *Teoría General*.

Los manuales de historia del pensamiento económico han seguido esa interpretación, con lo que la atención prestada al *Treatise on money* suele ser

relativamente pequeña. Es así de agradecer la exposición de Jessua, que se concentra en el primer volumen —sobre la teoría pura del dinero— y explica las interesantes ecuaciones macroeconómicas que Keynes llama «fundamentales».

Con pocas excepciones, entonces, un libro apenas correcto —y esto es censurable en un país con antigua tradición de historiadores del pensamiento económico— y que aporta poco a la bibliografía. En su favor hay que recordar que «la bibliografía» es en extremo abundante. Como corresponde a un francés, destaca especialmente las contribuciones galas. Será inútil buscar en sus páginas reconocimiento a la prioridad de algún autor de la Escuela de Salamanca frente a Jean Bodin en el des-

cubrimiento de la teoría cuantitativa del dinero, ni de la menos discutible anticipación de Miguel Caxa de Leruela sobre Turgot a propósito de la ley de los rendimientos decrecientes.

Pero, en cambio, las páginas dedicadas a autores franceses son muchas y en general de buena calidad, lo que es plausible puesto que cierto imperialismo anglosajón hace a veces olvidar la literatura no escrita en inglés.

Lo mejor habría sido, en realidad, llevar el patriotismo hasta el final, suprimir del libro todo lo no francés y reducirlo a los fisiócratas (con Turgot) y Walras.

Carlos RODRÍGUEZ BRAUN
Universidad Complutense

Joel MOKYR: *La palanca de la riqueza. Creatividad tecnológica y progreso económico*. Madrid, Alianza Universidad, 1993, 433 pp. Trad. E. Gómez Parro.

La palanca de la riqueza, de Joel Mokyr, es un libro pequeño con una gran tarea. Su objetivo es presentar una breve historia del progreso tecnológico occidental desde la Edad Antigua hasta principios del presente siglo. Pocas personas se hubieran atrevido a enfrentar tal obra; pocas personas hubieran podido hacerlo tan bien como Mokyr. Pero debo advertir que no debe buscarse en el libro una teoría unificada del progreso tecnológico. Si Mokyr hubiera intentado tal cosa, su trabajo hubiera quedado incompleto. Tal como está, juega con una multipli-

cidad de ideas que deberán ser tratadas más profundamente.

Es un libro que explica el por qué sólo algunos países se han beneficiado de un alto grado de creatividad tecnológica. La «creatividad tecnológica» es ese ingrediente único que ha permitido disfrutar de altos niveles de consumo, a la vez que experimentar elevadas tasas de crecimiento económico, sin tener que consumir factores de la producción en las mismas proporciones. La obra no se propone contestar por qué ello ocurre, sino más bien especular provocativamente sobre sus causas.

La mayor virtud del libro es que se trata de un relato conciso de un tema enorme e importante. Mokyr ha sintetizado para nosotros una gran cantidad de literatura proveniente de diversas disciplinas. La concisión del autor permitirá al lector recorrer 25 siglos de historia tecnológica en menos de 350 páginas, además de enterarse de su visión sobre el hombre occidental y su enfrentamiento con la naturaleza para modificar su bienestar. Aunque es principalmente una historia económica y tecnológica, también llega a incluir una aplicación de la biología evolutiva al cambio tecnológico.

Se debe admitir que su enfoque es limitado y ecléctico. Aunque en casos parece que intenta explicar las causas del crecimiento económico en la últimas décadas, de hecho sólo desea concentrarse en la influencia del cambio tecnológico en el crecimiento. El lector puede encontrar que en cierta parte Mokyr ha ignorado algún factor que en cualquier trabajo exhaustivo sobre el crecimiento económico europeo debiera haberse considerado. Sin embargo, eso mismo es el objetivo de Mokyr, el ignorar todo lo posible los otros factores del crecimiento económico de modo de examinar el curso histórico de la tecnología sin tratarlo con liviandad o simplicidad. Esto no significa que la obra sea limitada, dado que intencionalmente se propone extender el análisis económico en *terra incognita*. La mayor parte de los estudios económicos de la tecnología prestan dema-

siada atención al análisis económico de la maximización de objetivos, dadas las restricciones corrientes. Pero para Mokyr, las variables económicas convencionales no explican lo esencial de la creatividad tecnológica; mas bien «el cambio tecnológico implica el ataque de un individuo a una restricción convencional, que el resto de las personas toma como inalterable». Se pregunta: ¿cómo y por qué a veces el individuo percibe el paso de lo factible a lo no factible como posible? ¿Qué es lo que lo estimula a realizar el cambio que lo haga posible? Mokyr nos muestra que no es simplemente una cuestión de hombre versus naturaleza; las restricciones incluyen también un elemento social, y su movilidad es, en parte, un fenómeno social. Para ponderar por qué algunas sociedades son más creativas que otras, Mokyr considera el entorno social, las instituciones, y los valores sociales que crearon las economías que incentivaron la creatividad tecnológica. El autor explica cómo el surgimiento de las naciones-estado introdujeron una competencia que motivó mejoras tecnológicas. Venecia, por ejemplo, descubrió que la protección a los derechos de propiedad de un inventor fomentaba el avance tecnológico. El conocimiento tecnológico durante el Renacimiento era una virtud. Sin embargo, la lealtad de Mokyr es con lo económico. Aunque no limita su discusión a los factores económicos que explican la creatividad tecnológica, cuando la influencia de los incenti-

vos económicos no es dominante, no queda una idea clara sobre cuál es la causa dominante.

El libro está organizado de una manera no convencional que el lector puede encontrar algo molesta. Sus dos partes principales, descripción y análisis, no están perfectamente integradas. Es posible leerlas de forma independiente, pero no pueden ser comprendidas independientemente. La primera parte es una recorrida cronológica que va desde la antigüedad clásica hasta 1914. Los cinco volúmenes de la *History of Technology*, editado por Charles Singer, tienen más de 4.000 páginas y aun así son considerados incompletos desde un punto de vista meramente descriptivo. Es innecesario aclarar que el volumen de Mokyr es selectivo. La narración detalla la evolución de los inventos más importantes y los descubrimientos que modificaron el estado material de la condición humana: caminos, provisión de agua, armamento, navegación, el arado, el arnés, los nuevos métodos agropecuarios, energía hidráulica y eólica, metalurgia, el reloj mecánico, textiles, química, electricidad, producción ingenieril, tecnología alimentaria y la máquina de escribir. De vez en cuando comenta brevemente las contribuciones de otras culturas, como la china o la islámica, al progreso tecnológico europeo. Nos cuenta sobre el óptimo entorno político del Renacimiento y cómo la historia de la tecnología se transforma en algo dis-

tinto con el surgimiento del sistema fabril, al hacerse importantes las economías de escala.

La narración se detiene en 1914. La segunda parte del libro analiza el por qué algunas regiones del mundo se han beneficiado de una mayor creatividad tecnológica que otras, o por qué períodos de cambio rápido eran espásticos y seguidos por otros de estancamiento. En un capítulo evalúa con impaciencia 16 posibles causas o teorías del progreso tecnológico. El lector se sorprenderá del incansable salto de un factor explicativo a otro. Desafortunadamente, la organización es un poco confusa. La persona interesada en esta sección no deberá depender de la descripción que se hace de cada faceta de la literatura; no obstante no deja de proveer intuiciones y un amplio resumen. Después de terminar el capítulo el lector quedará inundado de ideas y teorías del cambio tecnológico.

La parte más provocativa y útil a los historiadores económicos es la que sigue. Tres capítulos comparan la creatividad tecnológica en los tiempos clásicos y medievales, entre China y Europa en el estadio de la proto-industrialización, y entre Gran Bretaña y Europa durante la Revolución Industrial. Estas historias no se ocupan de la tecnología, sino del entorno social, político e institucional, que fue tanto un obstáculo como un estímulo a inventores e innovadores. Por ejemplo, en su análisis del fracaso de la revolución industrial china, él enfatiza la influencia negativa de

la extrema centralización política que permitió al Estado detener el progreso tecnológico, cuando en el siglo xv el imperio se preocupaba de preservar el orden social existente. La ventaja que Europa tenía sobre China era su conjunto de gobiernos más pequeños y ciudades-estado en competencia mutua. Mientras que un Estado puede haber intentado interferir con las actividades innovadoras de pensadores creativos, para favorecer gremios poderosos, ningún Estado podía bloquear por sí solo el progreso en las innovaciones, pues el inventor podía fácilmente mudarse a otro Estado vecino que le otorgara libertad de acción. Los intereses privados coincidían con los públicos. La inhabilidad de una persona u organización cualesquiera para contenerlos hacía que el ambiente fuera propicio. Estos capítulos son atrevidos y especulativos. No son concluyentes, pero nos estimulan a pensar más allá de lo que aparece en las páginas.

Para concluir el análisis, Mokyr sugiere utilizar la analogía con la biología evolutiva para modelar el cambio tecnológico. La idea no es nueva, pero Mokyr le da una nueva vuelta de tuerca al concepto. Mokyr sugiere que la literatura sobre biología evolutiva puede ser hoy muy pertinente al análisis del cambio tecnológico, debido al debate actual entre los gradualistas y los que creen en saltos discontinuos. Una similar discusión se está dando entre historiadores económicos cuantitati-

vos y no cuantitativos. Mokyr sugiere que, de acuerdo con los biólogos discontinuistas, el concepto de macroinvención puede ser un instrumento teórico útil para ser contrastado con su contraparte, la microinvención. Desde el punto de vista económico la macroinvención puede no tener una influencia inicial muy importante en la productividad, pero permite elevar la productividad marginal de las microinvenciones subsiguientes. Esta clasificación conceptual es análoga al paradigma tecnológico propuesto por Giovanni Dosi. Las microinvenciones se producen fundamentalmente por el estímulo de incentivos económicos. Las macroinvenciones surgen del azar. Mientras que parece útil distinguir a veces entre descubrimientos mayores y menores, es difícil ver cómo una distinción de esta naturaleza puede ser hecha de una manera general, ¿cómo es posible identificar una macroinvención? Todavía debe convencernos de que alguna aplicación de esta idea pueda realizarse.

La palanca de la riqueza no es una obra que otro autor hubiera escrito; a la vez es uno de aquellos libros breves que era necesario escribir. La energía y la visión son de Mokyr y no podrían ser de otro autor. Es una obra importante para los historiadores económicos interesados en las causas del crecimiento económico europeo, aun para aquellos no interesados en la tecnología *per se*. Es de agradecer que se haya traducido

al castellano, pues no hay un trabajo mejor sobre el tema que pueda ser utilizado en cursos de historia económica. Es accesible y entretenido, y se

guramente impactará a una gran audiencia.

Alan DYE

(Universidad Carlos III de Madrid)

P. R. KRUGMAN: *Geografía y Comercio*, Antoni Bosch, ed. 1993. Índice temático y bibliografía.

Pocas construcciones analíticas han tenido mayor influencia en historia económica que la teoría neoclásica del comercio internacional. La elegancia formal de su planteamiento, su simplicidad y la contundencia de sus conclusiones han cautivado a un buen número de historiadores dedicados a investigar los mecanismos que explican el crecimiento económico contemporáneo. El panorama consolidado entre nosotros por esta poderosa influencia es bien conocido: la consideración, no unánime pero sí mayoritaria, de que cualquier tipo de barrera a la asignación de los recursos por el mercado es un obstáculo al crecimiento del producto y de la renta. De lo cual se ha seguido una evaluación negativa de la política económica de, al menos, los seis decenios que transcurren entre 1870 y 1930.

Por más que la evidencia comparada (Alemania y Estados Unidos hasta 1945 son dos excelentes ejemplos) no avale una conclusión tan poco matizada, pocos investigadores se han planteado la necesidad de revisar una interpretación en apariencia tan sólidamente basada en la teoría. Y aquellos que lo

han hecho, compartiendo la afirmación de Stuart Mill de que la fatal tendencia a deja de pensar en una cuestión cuando está ya clara y no ofrece lugar a dudas es la causa de la mitad de los errores, han experimentado las consecuencias que se derivan de la incompreensión en el mundo académico.

El libro de Paul Krugman, sin duda uno de los especialistas en teoría del comercio internacional más destacados en el mundo universitario de los Estados Unidos, aporta sólidos argumentos para avanzar en esta revisión, destrozando con una contundencia y una habilidad difíciles de igualar el confortable marco dominante. Y lo hace con un lenguaje sencillo y comprensible al ser el resultado de tres conferencias pronunciadas a fines de 1990 en la Universidad Católica de Lieja dentro de las «Professor Dr. Gaston Eyskens Lectures». Lo cual le permite obviar a lo largo de las poco más de cien páginas que conforman *Geography and Trade* la formulación analítica exigida en las publicaciones académicas sin perder por ello un ápice de rigor. Por contra, las posibilidades que brinda este tipo de presentación de las

ideas dota al libro de sugerencias y ejemplos, buena parte de ellos de carácter histórico, que facilitan la comprensión de los argumentos expuestos, incluso para aquellos no familiarizados con el lenguaje matemático, y convierten su lectura en apasionante.

La idea central en torno a la cual se articulan los tres capítulos del libro es sencilla, y hasta obvia, pero no así las implicaciones que de ella se derivan. ¡Qué más evidente que partir del hecho de que los países —y en general la actividad económica— se localizan en el espacio geográfico y que la movilidad de los factores no es instantánea ni el comercio entre países se produce sin costes de transporte! Pero introducir estos aspectos en el análisis obliga a considerar dos factores cruciales en el crecimiento económico y en las causas del comercio internacional: los rendimientos crecientes y las estructuras de mercado de competencia imperfecta.

Al configurar sus reflexiones en torno a éstos, el libro puede considerarse una síntesis de las aportaciones previas de Krugman dentro de la corriente más renovadora y más sugestiva de la teoría actual del crecimiento y del comercio internacional (en donde la historia desempeña un papel relevante). De la cual emerge, como señala el autor, una percepción de la economía muy diferente a la resultante de la mayor parte de los desarrollos previos a 1980, mostrando «que vivimos en una economía mucho más

próxima a la visión de Kaldor de un mundo dinámico impulsado por procesos acumulativos que por el modelo habitual de rendimientos constantes» (p. 10).

Incorporando estos progresos de la teoría, parte de ellos como he mencionado realizados por él mismo, Krugman articula una explicación rigurosa de hechos de trascendencia histórica evidente. Así, en la primera de las conferencias, «Centro y Periferia», el análisis de la localización industrial en Estados Unidos a partir de la elaboración de un modelo de desarrollo endógeno basado en la interacción entre economías de escala, costes de transporte y emigración —formalizado en el apéndice A— le permite explicar las razones de su concentración en el área —relativamente pequeña en términos relativos— entre Green Bay, St. Luis, Baltimore y Portland.

Un enfoque ampliado en el siguiente capítulo, en el cual se detalla un sugestivo razonamiento para comprender la persistencia de la concentración de los sectores industriales en zonas determinadas. Un planteamiento que podría tener su aplicación directa al caso de España (como de otros países de Europa) en donde —en contra de lo que cabría esperar según los postulados neoclásicos (movilidad perfecta de los factores, rendimientos constantes y retribución de los primeros según su productividad marginal)— la actividad industrial no

tendió a difundirse por el conjunto del territorio. Por el contrario, hasta fechas próximas a la finalización del proceso de industrialización quedó concentrada en una parte muy reducida de su geografía: las comarcas que circundan Barcelona y en menor medida Bilbao.

Desde la perspectiva de lo señalado al comienzo es, sin embargo, en la tercera conferencia/capítulo —«Regiones y Naciones»— en donde la argumentación del autor es más explícita y contundente. En él se demuestra cómo la abolición de las barreras a la libertad comercial pueden tener efectos desindustrializadores notables sobre las regiones/naciones con menor densidad industrial más alejadas del «centro» en donde se localiza el grueso de la actividad del sector secundario y en donde los niveles de renta por habitante han alcanzado históricamente valores más elevados.

Además de explicitar un ejemplo sobre las desastrosas consecuencias que podría tener la formación del mercado único europeo sobre la industria española (pp. 96-98), esta parte del libro recoge una persuasiva y sólida línea argumental para comprender la eficiencia y racionalidad de la actuación de diferentes países —concretada en el libro en Canadá a fines del XIX— al intentar fomentar el crecimiento de la industria mediante barreras a la importación.

Una actuación en la que podrían incluirse la política industrial de los gobiernos de la Restauración, sin necesi-

dad de concluir por ello que la totalidad de las medidas aplicadas fueran eficientes desde la perspectiva de la obtención de una tasa de crecimiento del producto más elevada y estable en el largo plazo. O, alternatively, contemplar la política económica de la Restauración desde la nueva perspectiva planteada por Krugman permitiría avanzar en la identificación de los elementos favorables al crecimiento industrial y de aquellos que contribuyeron a mantener el atraso relativo. Así, la difusión de los planteamientos y conclusiones que contiene el libro de Paul Krugman podría contribuir a aumentar la importancia de dos rasgos de la historia económica española que pueden considerarse positivos para llegar a una interpretación más rigurosa de la trayectoria seguida por la economía en el siglo XX. Por un lado, mayores dosis de cautela a la hora de descalificar comportamientos de grupos sociales amplios desde la fácil —y a menudo inexistente— ventaja que otorga el conocer lo ocurrido en décadas posteriores o desde modelos cuyos supuestos de partida ignoran elementos decisivos sobre la que se basó su actuación. Y por otro lado, una mayor profundidad analítica al interpretar la evolución económica, al menos, entre 1870 y 1959. La cual, aun cuando siempre parece tenerse en cuenta, precedió a uno de los escasísimos procesos de industrialización consolidados en el presente siglo. Si-

tuación claramente excepcional en el panorama internacional no fácil de compatibilizar con la caracterización del período inmediatamente anterior como una larga sucesión de decisiones ineficientes. Ni por parte de los agentes

privados de los que depende el aumento del producto, ni, tampoco, por parte del sector público.

Jordi PALAFOX GÀMIR
Universidad de Valencia e I.V.I.E.

REVISTA DEL CENTRO DE ESTUDIOS CONSTITUCIONALES

SUMARIO DEL NUM. 15 (mayo-agosto 1993)

1. SEMINARIOS DEL CENTRO DE ESTUDIOS CONSTITUCIONALES

ANDRÉS DE BLAS GUERRERO: *El estudio de la autodeterminación y la secesión.*

ARMIN VON BOGDANDY: *Perfiles de la Europa integrada. Resultados de una investigación interdisciplinaria acerca del origen, la situación y las perspectivas de la integración europea.*

JULIO COTLER: *Descomposición política y autoritarismo en el Perú.*

FERENC FEHER: *El socialismo de la escasez.*

DIEGO LOPEZ GARRIDO: *Apuntes para un estudio sobre la constitución económica.*

JAVIER DE LUCAS: *Algunos problemas del estatuto jurídico de las minorías. Especial referencia a la situación en Europa.*

FERNANDO PANTALEÓN: *Técnicas de reproducción asistida y Constitución.*

LUIS SANZ MENÉNDEZ, EMILIO MUÑOZ y CLARA E. GARCÍA: *Auge y declive de la política científica y tecnológica española: coordinación y liderazgo.*

MANUEL JOSÉ TEROL BECERRA: *Sobre la interpretación de la Constitución y de la ley en España.*

2. DOCUMENTACION

3. ACTIVIDADES DEL CENTRO DE ESTUDIOS CONSTITUCIONALES

PRECIOS DE SUSCRIPCION ANUAL

España	4.500 ptas.
Extranjero	59 \$
Número suelto España	1.600 ptas.
Número suelto Extranjero	20 \$

Pedidos y suscripciones

CENTRO DE ESTUDIOS CONSTITUCIONALES
Fuencarral, 45 - 28004 MADRID

CENTRO DE ESTUDIOS CONSTITUCIONALES
Plaza de la Marina Española, 9
28071 MADRID

REVISTA DE ESTUDIOS POLITICOS

(NUEVA EPOCA)

PRESIDENTE DEL CONSEJO ASESOR: Carlos OLLERO GÓMEZ

DIRECTOR: Pedro DE VEGA GARCÍA

SECRETARIO: Juan J. SOLOZÁBAL ECHAVARRIA

SUMARIO DEL NUM. 80 (abril-junio 1993)

ESTUDIOS

Antonio MORALES MOYA: *Los conflictos ideológicos en el siglo XVIII español.*

Guillermo MARQUEZ CRUZ: *La transición local en Galicia: Continuidad de las élites políticas del franquismo y renovación de los gobiernos locales.*

Ángel CUENCA: *Valor y Ley.*

Agustín SÁNCHEZ DE VEGA: *Primeras reflexiones sobre la Ley del Consejo Económico y Social.*

NOTA

Colin TURPIN: *Tendencias recientes en el Derecho Constitucional británico.*

Joan OLIVER ARAUJO: *La cuestión religiosa en la Constitución de 1931: Una nueva reflexión sobre un tema clásico.*

Xavier BALLART: *Evaluación de políticas (Marco conceptual y organización institucional).*

Jesús M.ª OSES GORRAIZ: *Joseph de Maistre: Un adversario del Estado moderno.*

Juan Bosco DÍAZ-URMENETA MUÑOZ: *Isaiah Berlin y la pluralidad de fines.*

Jorge BENEDICTO: *¿Espectadores o actores potenciales?: El debate sobre los sistemas de creencias.*

Ismael CRESPO MARTÍNEZ y FERNANDO FILGUEIRA: *La intervención de las fuerzas armadas en la política latinoamericana.*

CRONICAS Y DOCUMENTACION

Octavio SALAZAR BENÍTEZ y Miguel J. AGUDO ZAMORA: *El sistema político de Andalucía.*

RECENSIONES. NOTICIAS DE LIBROS

PRECIOS DE SUSCRIPCION ANUAL

España	4.800 ptas.
Extranjero	61 \$
Número suelto España	1.400 ptas.
Número suelto Extranjero	22 \$

Suscripciones:

EDISA

López de Hoyos, 141 - 28002 MADRID

Números sueltos:

CENTRO DE ESTUDIOS CONSTITUCIONALES

Fuencarral, 45, 6.ª - 28004 MADRID

REVISTA DE ADMINISTRACION PUBLICA

Director: Eduardo GARCÍA DE ENTERRÍA

Secretario: Fernando SAINZ MORENO

SUMARIO DEL NUM. 131 (mayo-agosto 1993)

ESTUDIOS

- S. MARTÍN-RETORTILLO BAQUER: *Reflexiones sobre el Procedimiento Administrativo Común.*
M. SANCHEZ MORON: *Ordenación del territorio, urbanismo y medio ambiente en el anteproyecto de plan hidrológico nacional.*
E. GARCÍA LLOVET: *Autoridades administrativas independientes y estado de derecho.*
J. R. FERNÁNDEZ TORRES: *Refundición y constitución: examen del texto refundido de la Ley sobre régimen del suelo y ordenación urbana de 26 de junio de 1992.*

JURISPRUDENCIA

- I. Comentarios monográficos
C. CHINCHILLA MARIN: *El derecho a la tutela cautelar como garantía de la efectividad de las resoluciones judiciales.*
B. LOZANO CUTANDA: *La libertad de cátedra en la enseñanza pública superior.* (A propósito de la Sentencia 217/1992 de 1 de diciembre.)
M. M.^a RAZQUIN LIZARRAGA: *Funcionarios, bases y negociación colectiva.*
M.^a T. CARBALLEIRA RIVERA: *La intervención del Consejo de Estado en la elaboración de disposiciones generales autonómicas.*
M. CASINO RUBIO: *Breves consideraciones en torno al nacimiento y la legislación aplicable al derecho de reversión en la expropiación forzosa.*
J. I. RICO GÓMEZ: *El expediente administrativo presentado por medio de fotocopias: alcance de su eficacia probatoria.*
II. Notas
— *Contencioso-administrativo*
A) *En general* (T. FONT i LLOVET y J. TORNOS MAS).
B) *Personal* (R. ENTRENA CUESTA).

CRONICA ADMINISTRATIVA

DOCUMENTACION

BIBLIOGRAFIA

PRECIOS DE SUSCRIPCION ANUAL

España	4.800 ptas.
Extranjero	61 \$
Número suelto España	1.700 ptas.
Número suelto Extranjero	22 \$

Suscripciones:

EDISA

López de Hoyos, 141 - 28002 MADRID

Números sueltos:

CENTRO DE ESTUDIOS CONSTITUCIONALES

Fuencarral, 45 - 28004 MADRID

REVISTA ESPAÑOLA DE DERECHO CONSTITUCIONAL

Presidente: Luis SÁNCHEZ AGESTA
Director: Francisco RUBIO LLORENTE
Secretario: Javier JIMÉNEZ CAMPO

SUMARIO DEL AÑO 13, NUM. 38 (mayo-agosto 1993)

ESTUDIOS

- Diego LÓPEZ GARRIDO: *Reflexiones sobre la constitucionalidad del Real Decreto-Ley 1/1992 de medidas urgentes sobre el Fomento del Empleo y Protección por Desempleo.*
Francisco DELGADO PIQUERAS: *Régimen Jurídico del Derecho Constitucional al Medio Ambiente.*
José Juan MORESO MATEOS: *Sobre normas inconstitucionales.*
José CAMARASA CARRILLO: *Aspectos críticos y Jurisprudencia contencioso-administrativa en torno al derecho constitucional a la objeción de conciencia al servicio militar.*
Alberto ARCE JANARIZ: *El procedimiento legislativo en el Principado de Asturias.*

NOTA

- Germán FERNÁNDEZ FARRERES: *La subvención y el reparto de competencias entre el Estado y las Comunidades Autónomas.*

JURISPRUDENCIA

Estudios y Comentarios

- Fernando SANTAOLALLA LÓPEZ: *La inmunidad parlamentaria y su control constitucional: comentario a la Sentencia 206/1992, de 27 de noviembre, del Tribunal Constitucional.*
Mariano BACIGALUPO SAGGESE: *La aplicación de la doctrina de los «límites inmanentes» a los Derechos Fundamentales sometidos a reserva de limitación legal. (A propósito de la Sentencia del Tribunal Administrativo Federal Alemán de 18 de octubre de 1990.)*
Crónica, por el DEPARTAMENTO DE DERECHO CONSTITUCIONAL DE LA UNIVERSIDAD CARLOS III DE MADRID.
Crónica parlamentaria, por Nicolás PÉREZ-SERRANO JAUREGUI.

CRITICA DE LIBROS

- Ricardo L. CHUECA RODRIGUEZ: *Sobre la normación del proceso representativo.*
Javier CAÑO: *Derecho Autonómico Vasco.*
José Manuel RODRIGUEZ URIBES: *Un comentario al libro de Rafael de Asís: «Las paradojas de los Derechos Fundamentales como límites al Poder».*

RESEÑA BIBLIOGRAFICA. Noticias de Libros. Revista de Revistas.

PRECIOS DE SUSCRIPCION ANUAL

España	4.500 ptas.
Extranjero	59 \$
Número suelto España	1.600 ptas.
Número suelto Extranjero	20 \$

Suscripciones:

EDISA

López de Hoyos, 141 - 28002 MADRID

Números sueltos:

CENTRO DE ESTUDIOS CONSTITUCIONALES

Fuencarral, 45, 6.ª - 28004 MADRID

CENTRO DE ESTUDIOS CONSTITUCIONALES

Plaza de la Marina Española, 9

28071 MADRID

REVISTA DE INSTITUCIONES EUROPEAS

Directores: Manuel Díez DE VELASCO, GIL CARLOS RODRÍGUEZ IGLESIAS
y Araceli MANGAS MARTÍN
Directora ejecutiva: Araceli MANGAS MARTÍN
Secretaria: Nila TORRES UGENA

SUMARIO DEL VOL. 20, NUM. 2 (mayo-agosto 1993)

ESTUDIOS

Elisa PEREZ VERA: *El Tratado de la Unión Europea y los derechos humanos.*

José Manuel SOBRINO HEREDIA: *La actividad diplomática de las delegaciones de la Comisión en el exterior de la Comunidad Europea.*

Luis María Díez-PICAZO: *Reflexiones sobre la idea de la Constitución europea.*

NOTAS

Nuria BOUZA VIDAL: *El ámbito personal de aplicación del Derecho de establecimiento en los supuestos de doble nacionalidad. (Comentario a la Sentencia del TJCE de 7 de julio de 1992, «Micheletti c. Delegación del Gobierno de Cantabria, as. C 369/90».)*

Rafael BUSTOS GISBERT: *Cuestiones planteadas por la jurisprudencia constitucional referente a la ejecución y garantía del cumplimiento del Derecho Comunitario.*

Fernando CASTILLO DE LA TORRE: *Derecho de la política comercial y derecho de la competencia: algunas consideraciones sobre su interacción en el ámbito comunitario.*

JURISPRUDENCIA

CRONICAS

Consejo de Europa. Comité de Ministros, por Nila Torres.

Crónica de la jurisprudencia de la Comisión y del Tribunal Europeo de Derechos Humanos, por Fanny Castro Rial.

BIBLIOGRAFIA

REVISTA DE REVISTAS

DOCUMENTACION

PRECIOS DE SUSCRIPCION ANUAL

España	4.500 ptas.
Extranjero	59 \$
Número suelto España	1.600 ptas.
Número suelto Extranjero	20 \$

Suscripciones números sueltos:

CENTRO DE ESTUDIOS CONSTITUCIONALES
Fuencarral, 45 - 28004 MADRID

ECONOMIC HISTORY REVIEW

Edited by Christopher Dyer and Forrest Capie

*Published for the Economic History Society by Blackwell Publishers.
Free to members!*

A journal of economic and social history covering the whole period from classical times to the present day. It is easily the most comprehensive and comprehensible source available and is essential reading for all economic and social historians.

Each issue contains:

- Articles by experts, combining description of important empirical work and interpretative analysis
- Surveys and Speculations - full length articles discussing a particular issue or theme
- Book reviews, covering a variety of publications relating to the economic and social history

Benefits of membership of the Economic History Society include:

- Free subscription to the Economic History Review
- Discounted rates for students
- Members under the age of 35 may submit an essay for the annual T S Ashton Prize

Also available:

20 YEAR CUMULATIVE INDEX Second Series
Volumes XXIV-XLII 1971-1989 (Publ. August 1991)
Compiled by Linda McKenna and Richard Rodger

MEMBERSHIP RATES

Ordinary: £16.00 UK/Europe \$30.00 N.America Student: £4.00

NON-MEMBER SUBSCRIPTIONS

£50.00 UK/Europe \$102.00 N.America £59.00 Rest of World

CUMULATIVE INDEX

£20.00 UK/Elsewhere \$37.00 N.America

Orders and enquiries should be sent to:

**Paula O'Connor, Blackwell Publishers,
108 Cowley Road, Oxford, OX4 1JF, UK**

EL TRIMESTRE ECONOMICO



COMITÉ DICTAMINADOR: Carlos Bazdresch P., Jorge Cambiasso, Benjamín Contreras, Carlos Márquez, Lucía Segovia, John Scott, Rodolfo de la Torre. CONSEJO EDITORIAL: Edmar L. Bacha, José Blanco, Gerardo Bueno, Enrique Cárdenas, Arturo Fernández, Ricardo Ffrench-Davis, Enrique Florescano, Roberto Frenkel, Ricardo Hausmann, Albert O. Hirschman, David Ibarra, Francisco Lopes, Guillermo Maldonado, José A. Ocampo, Luis Ángel Rojo Duque, Gert Rosenthal, Fernando Rosenzweig (†), Francisco Sagasti, Jaime José Serra, Jesús Silva Herzog Flores, Osvaldo Sunkel, Carlos Tello, Ernesto Zedillo.

Director: Carlos Bazdresch P. Subdirector: Rodolfo de la Torre
Secretario de Redacción: Guillermo Escalante A.

Vol. LX (2)

México, Abril-Junio de 1993

Núm. 238

ARTÍCULOS

Rodrigo Parot

Un modelo de formación de precios: Inflación monetaria e inercial

Felipe Larraín y Rodrigo Vergara

Inversión y ajuste macroeconómico: El caso del Este de Asia

Leslie Young y José Romero

Crecimiento constante y transición en un modelo dinámico dual del Acuerdo de Libre Comercio de la América del Norte

Santiago Levy
y Sweder van Wijnbergen

Mercados de trabajo, migración y bienestar: La agricultura en el Tratado de Libre Comercio entre México y los Estados Unidos

Ricardo Martner F.
y Daniel Titelman K.

Un análisis de cointegración de las funciones de demanda de dinero: El caso de Chile

DOCUMENTOS:

Balance preliminar de la economía de América Latina y el Caribe 1992

Precio de suscripción por un año, 1993
La suscripción en México cuesta \$90 000; N\$90.00

	España, Centro y Sudamérica (dólares)	Resto del mundo (dólares)
Personal	\$30.00	\$42.00
Universidades, bibliotecas e instituciones	\$42.00	\$120.00

Rivista di Politica Economica

Direttore responsabile: MARIO BALDASSARRI

Direttore: INNOCENZO CIPOLLETTA

SOMMARIO

SAGGI

Hideki YAMAWAKI: *Le multinazionali giapponesi nel settore manifatturiero di Usa ed Europa: ingresso, strategie e comportamenti.*

Enrico SANTARELLI - Alessandro STERLACCHINI:

Profili e determinanti settoriali della formazione di nuove imprese nell'industria italiana.

Fabio GOBBO - Tommaso SALONICO: *L'azienda postale: crisi di un modello o del monopolio?*

Alberto NICCOLI: *Tasso d'interesse, probabilità di insolvenza ed errori legati alla percezione del rischio.*

TEMA DEL MESE

Antonio FAZIO: *Sistema economico e società civile.*

RASSEGNA BIBLIOGRAFICA

Analisi d'opere

Giacomo VAGIAGO: *Europe 1992 and Monetary Union.*

Libri ricevuti.

Direzione, Redazione, Amministrazione: Viale Pasteur, 6 - 00144 Roma

Abbonamento annuo: Italia: L. 170.000 - Estero: L. 220.000 - Un numero L. 20.000

Rivista di Politica Economica

Direttore responsabile: MARIO BALDASSARRI

Direttore: INNOCENZO CIPOLLETTA

SOMMARIO

SAGGI

Willem H. BUTER - Giancarlo CORSETTI - Nouriel ROUBINI: *Disavanzo eccessivo, ragionevolezza e nonsenso nel Trattato di Maastricht.*

Grzegorz W. KOLODKO: *Stabilizzazione, recessione e crescita nelle economie post-socialiste.*

Lorenzo GARBO: *L'Ottimizzazione in economia e in politica: alcune riflessioni sul processo di scambio.*

TEMA DEL MESE

Enzo GRILLI: *Quando il top del mondo gioca col GATT: crisi o ripresa del multilateralismo?*

RASSEGNA BIBLIOGRAFICA

Analisi d'opere

ZANETTI G. (a cura di): *Innovazione tecnologica e struttura produttiva.*

Direzione, Redazione, Amministrazione: Viale Pasteur, 6 - 00144 Roma

Abbonamento annuo: Italia: L. 170.000 - Estero: L. 220.000 - Un numero L. 20.000

Agricultura y Sociedad

Una revista trimestral, de ciencias sociales sobre la agricultura, la pesca y la alimentación

ABRIL  JUNIO
1992

Países del Este

Coordina Teresa Virgili

ESTUDIOS

STEPHAN DABBERT

La transformación de la agricultura de Alemania oriental: problemas y perspectivas.

IVAN CHIROKIDKH

La agricultura soviética en crisis.

PRZEMYSLAW H. DABROWSKI

Evolución agraria y rural en Polonia: una aproximación histórica.

ALAIN POULIQUEN

Agricultura checoslovaca: crisis de excedentes; ajuste recesivo; privatización problemática.

ANTONIO SANCHEZ

El sector agrario en Bulgaria y Rumania a la luz de las reformas actuales.

TIBOR FERENCZI BACHO

La cuestión agraria en la transición de Hungría.

LAURENCE BLOTNICKI

Perspectivas sobre los intercambios de productos agroalimentarios de los países del este.

NOTAS

LAURENCE BLOTNICKI

La privatización de las tierras agrícolas en los países del este. Análisis por países de las nuevas leyes sobre propiedad de la tierra.

ALBERT PUIG GOMEZ

Inversiones directas y presencia de empresas agroalimentarias españolas en los países del este de Europa.

CARMEN DE LA CAMARA

Operaciones de comercio triangular.

BENJAMIN BASTIDA

Un debate oportuno.

BIBLIOGRAFIA

I. Crítica de libros: CARLOS CURIEL: «Europa del Este ante el cambio Económico». ISABEL PLA JULIAN: «Communist Agriculture. Farming in the Soviet Union and Eastern Europe». JOSEF LLADOS I MASLLORENS: «Private agriculture in the Soviet Union». JUAN LUIS HOMEDES: «Soviet Agriculture».

II. Monografías sobre la agricultura en los Países del Este.

JULIO  SEPTIEMBRE
1992

Biotecnología y agricultura: ¿Evolución o revolución técnica?

Coordina María Fonte

PRESENTACION

Pascal Byé y María Fonte

ESTUDIOS

LA DIMENSION ECONOMICA Y SOCIAL DEL DESARROLLO BIOTECNOLOGICO

FREDERICK H. BUTTEL

Ideología y tecnología agroalimentaria a finales del siglo XX: la biotecnología como símbolo y como sustancia.

PASCAL BYE y MARIA FONTE

Hacia técnicas agrícolas de base científicas.

GUEDO RUTVENKAMP

Biotecnología en la medicina: posibilidades de una evolución controlada en los agroalimentos.

... ..

LAS ESTRATEGIAS INDUSTRIALES Y LA REESTRUCTURACION DEL SISTEMA AGROALIMENTARIO

JOHN WILKINSON

Hacia un sistema alimentario orientado por la demanda: nuevas direcciones para la innovación biotecnológica.

GERD JUNNE

Biotecnología agroalimentaria: las grandes empresas no tienen prisa.

ROBERTO FANFANI, RALF H. GREEN y MANUEL RODRIGUEZ ZUÑIGA

Las biotecnologías en el sector agroalimentario; un impacto limitado.

... ..

COMPETITIVIDAD INTERNACIONAL Y PROCESOS NORMATIVOS

JOANNA CHATAWAY y JOYCE TAIT

Indicadores estadísticos de la normativa sobre riesgos en la toma de decisiones del sector biotecnológico?

PAOLO BIFANI

Implicaciones internacionales de la biotecnología: la guerra de patentes.

Consideraciones tras la Ronda de Uruguay.

... ..

DEBATE

BRUNO BENVENUTTI

¿Evolución o revolución técnica o más bien evolución y revolución técnica?

IL. MAGNANAL

Biotecnología y agricultura o la vuelta a la investigación.

GIORGIO DODI

Algunas cuestiones referentes a la innovación biotecnológica.

FRANÇOIS CHESNAIS

Biotecnología e itinerarios tecnológicos alternativos.

BIBLIOGRAFIA

I. Crítica de libros: ASCENSION CALATRAVA: «Facing Agriculture (1990-1991)»; JULIÁN BRIZ: «Marketing U.S. Agriculture»; TOMÁS GARCÍA AZCARATE: «Le soja et «Agricultural economics and policy: international challenges for the nation»; KATH HOGGART: «The rural case? Limits to planning in rural society»; M^o DOLORES GARCÍA RAMÓN: «Farming Women, Gender, Work and Family Reminders»; ROBERTO SANCHEZ: «La evolución de la producción»; JEAN MARCEL GARCIA BARTOLOME: «Tercerización de la ruralidad en la sociedad industrial»; JEAN JUAN ROJAS: «Burguesía versus Estado (y es posible)»; ANTONIO MIGUEL BERNAL: «Estructuras históricas de la producción española, 1859-1935». —II. Reseña de libros.—Convenciones.—Relación de participantes.

Director: Cristóbal Gómez Benito.

Edita: Secretaría General Técnica
Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación.

SUSCRIPCION ANUAL PARA 1992

— España	5.000 ptas.
— Estudiantes	3.500 ptas.
— Extranjero	6.500 ptas.
— Número suelto	1.500 ptas.

Solicitudes: A través de librerías especializadas o dirigiéndose al Centro de Publicaciones del Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación. Paseo de la Infanta Isabel, nº 1. 28071 MADRID (ESPAÑA).



HISTORIA INDUSTRIAL

2

1992



J. TORRAS, *Gremio,*

familia y cambio econó-

mico. J. M. PEDREIRA,

Obstáculos a la industrialización de

Portugal en el siglo XIX. J. SIERRA, *El*

complejo vidriero de Campó. A. PAREJO,

La industria lanera

en el sur de Europa.

J. MALUQUER DE MOTES,

La Sociedad Española de Electricidad.

A. AUBANELL, *La competencia en la*

distribución de electricidad en Madrid.

NOTAS DE INVESTIGACIÓN • RECENSIONES • NOTICIA BIBLIOGRÁFICA

EDITA: Departament d'Història i Institucions Econòmiques
(Universitat de Barcelona).

DIRECTOR: Jordi Nadal i Oller.

CONSEJO DE REDACCIÓN: Joan Carmona Badía, Albert Carreras i Odriozola, Emiliano Fernández de Pinedo, Antonio Gómez Mendoza, Jordi Maluquer de Motes, Antonio Parejo Barranco, Pere Pascual i Domènech, Carles Sudrià i Triay, Jaume Torras i Elias.

SECRETARIO: Alejandro Sánchez Suárez.

SECRETARÍA DE LA REVISTA Y RECEPCIÓN DE ARTÍCULOS:

Departament d'Història i Institucions Econòmiques. Facultat de Ciències Econòmiques i Empresariales. Universitat de Barcelona. Avda. Diagonal, 690 - 08034 Barcelona. Tel. 93 - 280 51 61 - Fax. 280 23 78.

ALIANZA

EDITORIAL

ALIANZA UNIVERSIDAD

Douglas C. North
ESTRUCTURA Y CAMBIO EN
LA HISTORIA ECONOMICA
AU 411

PREMIO NOBEL DE
ECONOMIA 1993

Charles Tilly
COERCION, CAPITAL Y LOS
ESTADOS EUROPEOS,
990-1990
AU 721

**S. Bowles, D. M. Gordon
y T.E. Weisskopf**
TRAS LA ECONOMIA DEL
DESPILFARRO
Una economía
democrática para
el año 2000
AU 735

**Leandro Prados de la
Escosura y Samuel
Amaral** (Editores)
LA INDEPENDENCIA
AMERICANA:
CONSECUENCIAS
ECONOMICAS
AU 745

**Pablo Fernández
Albaladejo**
FRAGMENTOS DE
MONARQUIA
AU 734

Thomas F. Glick
TECNOLOGIA, CIENCIA Y
CULTURA EN LA ESPAÑA
MEDIEVAL
AU 725

Joel Mockyr
LA PALANCA DE LA
RIQUEZA.
Creatividad tecnológica y
progreso económico
AU 748

ALIANZA ECONOMIA

Robert M. Solow
EL MERCADO DE TRABAJO
COMO INSTITUCION
SOCIAL
AE 2

**Antonio Espasa y José
Ramón Cancelo**
(Editores)
METODOS CUANTITATIVOS
PARA EL ANALISIS DE LA
COYUNTURA ECONOMICA
AE 3

**Pablo Gutiérrez
Junquera**
EL CRECIMIENTO DE
LOS SERVICIOS
Causas, repercusiones
y políticas
AE 4

Comercializa:
Grupo Distribuidor Editorial
Tlf.: 361 08 09

ASOCIACION INTERNACIONAL DE HISTORIA ECONOMICA

XI CONGRESO INTERNACIONAL

Universidad Bocconi - Milán - 12-17 septiembre 1994

PROGRAMA PROVISIONAL (Sesiones A y B)

SESIONES A

- A1. *La empresa global: Las grandes firmas y la riqueza de las naciones en la última centuria, 1890-1990.*
Coordinadores: A. D. CHANDLER, Jr. (USA)
P. FRIDENSON (Francia)
F. AMATORI (Italia)
- A2. *Los problemas de la transición a la economía de mercado.*
Coordinador: I. BEREND (USA-Hungria)
- A3. *Las relaciones cambiantes entre las regiones europeas. División y cooperación. Siglos XIV-XVIII.*
Coordinador: A. MACZAK (Polonia)

SESIONES B

- B1. *Los poderes públicos y la producción económica en la antigüedad clásica.*
Coordinadores: J. ANDREAU (Francia)
P. ORSTED (Dinamarca)
- B2. *El desarrollo de la energía eléctrica. Comparaciones internacionales (1880-1980).*
Coordinadores: A. BELTRAN (Francia)
P. HERTNER (Italia)
H. MORSEL (Francia)
- B3. *Las redes de comunicaciones europeas (siglos XIX y XX). Nuevos enfoques para el estudio de un sistema transnacional de transporte y comunicación.*
Coordinadores: A. CARRERAS (España)
A. GIUNTINI (Italia)
M. MERGER (Francia)
- B4. *El control de las aguas en Europa (siglos XII-XVI).*
Coordinadores: E. CROUZET-PAVAN (Francia)
J. C. VIGUIER (Italia)
C. PONI (Italia)

- B5. *Consecuencias socioeconómicas de los coeficientes sexuales («sex ratios») en perspectiva histórica.*
 Coordinadores: A. FAUVE-CHAMOUX (Francia)
 S. SOGNER (Noruega)
 A. EIRAS ROEL (España)
- B6. *La integración del mercado internacional de trabajo y el impacto de las migraciones sobre los mercados nacionales de trabajo desde 1870.*
 Coordinadores: T. J. HATTON (RU)
 J. WILLIAMSON (USA)
- B7. *La evolución estructural del sistema económico del Extremo Oriente desde 1700.*
 Coordinadores: H. KAWAKATSU (Japón)
 A. J. H. LATHAN (RU)
- B8. *Trabajo y ocio en perspectiva histórica.*
 Coordinadores: I. BLANCHARD (RU)
 B. N. MIRONOV (URSS)
- B9. *Crecimiento económico y cambio estructural. Enfoques comparativos a largo plazo basados en series de renta nacional.*
 Coordinadores: A. MADDISON (Holanda)
 H. VAN DER WEE (Bélgica)
- B10. *Inversión extranjera en América Latina: sus efectos sobre el desarrollo económico, 1850-1930.*
 Coordinador: C. MARICHAL (México)
- B11. *La economía política del proteccionismo y el comercio, siglos XVIII-XX.*
 Coordinadores: J. V. C. NYE (USA)
 P. LINDERT (USA)
- B12. *La evolución de las instituciones financieras modernas.*
 Coordinadores: U. OLSSON (Suecia)
 G. D. FELDMAN (USA)
- B13. *La nación, Europa y el mercado en el pensamiento económico.*
 Coordinadores: P. ROGGI (Italia)
 L. BAECK (Bélgica)
 G. GIOLI (Italia)
- B14. *Los salarios reales en los siglos XIX y XX.*
 Coordinadores: V. ZAMAGNI (Italia)
 P. SCHOLLIERS (Bélgica)
- B15. *La cultura material: consumo, estilo de vida, nivel de vida (1500-1900).*
 Coordinadores: A. J. SCHURMAN (Holanda)
 L. S. WALSH (USA)
- B16. *Gestión, finanzas y relaciones industriales en la industria marítima.*
 Coordinadores: S. P. VILLE (Nueva Zelanda)
 D. M. WILLIAMS (RU)

Aunque el orden, título y coordinadores de las sesiones son provisionales, los interesados pueden dirigirse a los coordinadores, a la Secretaría de la Asociación Internacional (Prof. Josep GOY, Secrétaire Général, Ecole de Hautes Etudes en Sciences Sociales, Centre de Recherches Historiques, 54 Blvd. Raspail, 75270 Paris CEDEX 06, Francia), o a la Secretaría de la Asociación Española (Prof. Pablo MARTÍN ACEÑA, Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales, Universidad de Alcalá, Plaza Victoria, 3, Alcalá de Henares, Madrid).

XI CONGRESO INTERNACIONAL DE HISTORIA ECONOMICA

Milán, Septiembre 1994

TEMAS C (Seminarios)

- Espacio urbano y organización económica en la Europa medieval (*Alberto Grobman*, Italia).
- The role of crafts and craftsmen in ancient near eastern economies (*Johannes Renger*, Universidad de Berlín).
- Tenurial relations and markets in late medieval and early modern Europe (*Epstein*, Trinity College, Cambridge, UK).
- The Florentine economy and east-central Europe in the 14th and 15th centuries (*Susanna Teke*, Hungarian Academy of Sciences, Budapest).
- Organisation commerciale et économie régionale dans l'espace alpin, xv^e-xviii^e siècles (*Christian Pfister*, Universidad de Zurich).
- Plague and trade in Europe and North Africa during the early modern period (15th-18th centuries) (*Gonçal López Nadal*, Universitat de las Illas Balears, Mallorca).
- La base pré-statistique pour les recherches socio-démographiques en Europea xvi-xviii siècles (*Andrzej Wyszanski*, Academia Polaca de Ciencias, Varsovia).
- Information technology and transaction costs in the development of firms, markets, and economies (*James Foreman-Peck*, St. Antony's College, Oxford).
- Le financement de l'entreprise au fil de l'industrialisation (milieu xviii^e-milieu xx^e siècles) (*Alain Plessis*, Paris).
- Competition and cooperation of enterprises on national and international markets (19th-20th centuries) (*Hans Pohl*, Universidad de Bonn).
- International cartels revisited (*Kudo*, Asahigaoka 1.615.3, Kiyoshe-shi, Tokyo 204).
- L'entreprise privée en période de crise économique: stratégies de survie ou stratégies de renouvellement? (*Lanthier*, Université de Québec à Trois Rivières, Trois Rivières, Canadá).
- The firm and the businessman in capitalist economies (*Robertson*, The University of New South Wales, Canberra).
- The free-standing company within the international economy, 1870-1970 (*Harm Schroeter*, Freie Universität Berlin).
- Capital flows and entrepreneurial strategies in Southern Europe and the Balkans (19th and 20th centuries) (*George Dertilis*, Universidad de Atenas).
- Agricultural labour: genesis, forms of employment, changing role in agricultural production (*Grigory Kotovsky*, Academy of Sciences, Moscú).
- Agrarian technology in North-west Europe in the Middle Ages. Developments and comparisons (*Langdon*, History, University of Alberta, Canadá).
- Nécessités économiques et pratiques juridiques: problèmes de la transmission des exploitations agricoles, xviii^e-xx^e siècles (*Joseph Goy*, EHESS-CRH, 54 Bd Raspail, 75270 Paris).
- An international view of commercialization in agriculture (*Marvin McInnis*, Queens University, Canadá).
- Technological change and the labour process in the sugar industry, 1815-1914 (*Bill Albert*, University of East Anglia, UK).

- Industry and design since the Industrial revolution (*Loy Church*, University of East Anglia, UK).
- Film: an industry on the crossroads of economics, politics, and art (*Klimes*, Cesky Filmovsky Ustav, Praga).
- Skill formation for industry: Europe, USA, and Japan (*Reiko Okayama*, Meiji University, Tokyo 101).
- The social organization of iron production in Europe, 1600-1900 (*Goran Ryden*, Universidad de Uppsala, Suecia).
- Forced labour and labour markets, historical approaches (*Herman Diederiks*, Universidad de Leyden).
- The emergence of a transatlantic labor market in the nineteenth century: confronting the North and the South experiences (*Fernando Devoto*, Centro de Estudios Migratorios Latinoamericanos, Independencia 20, Buenos Aires).
- Production and consumption of beer since 1500 (*Erik Aerts*, Vlaamse Economische Hogeschool, Koningsstraat 336, 1210 Bruselas).
- Comparative history of European stock exchanges (*Ronald Michie*).
- International banking in the northern Pacific area, 1859-1959 (*Tamaki*, Keio University, Tokyo 108).
- Trade and pre-colonial commercial structures of the Indian sub-continent (*Joseph*, Mysore University, Mysore 570006, India).
- Saharian business and merchant capital in Nineteenth-century international commerce (*McDougall*, University of Alberta, Canadá).
- Commercial networks in Asia, 1850-1959 (*Sugiyama*, Keio University, Tokyo 108).
- Oceanic trade, colonial wares and industrial development, 1600-1800 (*Maxine Berg*, UK).
- Micro-et macroéconomie de la protection sociale (de l'Antiquité à nos jours) (*Gueslin*, Université Blaise Pascal, 63037 Clermont-Ferrand, Francia).
- The political economy of late-nineteenth century government regulation (*Gary Libecap*, University of Arizona, USA).
- Food policy during the World wars in the Twentieth century (*Oddy*, The Polytechnic of central London, UK).
- The system of centrally planned economies in central-east and south-east Europe after World War II and the causes of its decay (*Vaclav Prusa*, Prague School of Economics, Checoslovaquia).
- Creating local-government infrastructure in the industrialization process: a financial and budgetary perspective (*Richard Tilly*, Universitaet Muenster, Alemania).
- Economic associations and political change in late Nineteenth-century Europe (*Paola Subacchi*, Università Bocconi, Milán).
- Cross-country comparisons of industrialization in small countries, 1870-1940: attitudes, organizational patterns, technology, productivity (*Olle Krantz*, Umea University, S90187 Umea, Suecia).
- Transport et croissance des économies africaines aux XIX^e et XX^e siècles (*Tsund'Olela*, B. P. 4749, Lubumbashi, Zaire).
- Strategies for developing and exploiting new technologies: USA and Japan (*André Millard*, University of Alabama at Birmingham, USA).
- Diffusion of technology and European integration, 1840-1914 (*Kristine Bruiland*, Universidad de Oslo).
- Colonialism and technology choices (*Dwijandra Tripathi*, Indian Institute of Management, Ahmadabad 380056, India).

Trajectoires individuelles (aspects démographiques et sociaux) dans une période de mutations économiques (*Bourdelaïs*, EHESS-CRH, 54 Bd Raspail, 75270 Paris).

Nineteenth and Twentieth-century Business Cycles: the interplay of historical data, reconstruction, and analysis (*Trevor Dick*, University of Lethbridge, Canada).

Histoire des télécommunications (*Griset*, IHMC, 45 re d'Ulm, 75005 Paris).

Economic history and the arts (*Michael North*, Universitaet Kiel, Alemania).

Japan's war economy (*Eric Pauer*, Philipps Universitaet Marburg, Alemania).

Cities at war, 1914-1918 (*Jay Murray Winter*, Pembroke College, Cambridge CB2 1RF, UK).

Production networks: market roles and social norms (*Carlo Poni*, Università di Bologna).

Coastal communities in a cross-cultural and historical perspective: the interaction of economic activity and societal change (*John Rogers*, Uppsala University, Uppsala, Suecia).

Recent developments in cliometrics (*Sam Williamson*, Miami University, Oxford, Ohio 45056, USA).

INTERNATIONAL ECONOMIC HISTORY ASSOCIATION

Eleventh International Economic History Congress

SESSIONS D

COMPETITION FOR RECENTLY COMPLETED DOCTORAL THESES

Young scholars are invited to present summaries of their doctoral research at the Milan Congress of the International Economic History Association in September 1994. Summaries of these theses will be published in a volume of the congress proceedings, and four diploma and four prizes of 1.000 dollars will be awarded.

To be eligible for these sessions candidates must have been awarded their doctorate or equivalent after 1 September 1988 and not later than 31 December 1992.

Scholars interested in participating in these sessions should write details without delay to:

Professor Joseph GOY
General Secretary
International Economic History Association
Centre de Recherches Historiques
54 Bd Raspail
75270 Paris Cedex 06 - France

They should specify the thesis's title, supervisor and assessors, and the institution which awarded the degree. *Please do not send thesis.*

CENTRO DE ESTUDIOS CONSTITUCIONALES

ULTIMAS PUBLICACIONES

- MANUEL GARCÍA PELAYO: *Obras completas* (3 tomos). 18.500 ptas.
Constitución Española, 1978-1988. Obra dirigida por Luis Aguiar de Luque y Ricardo Blanco Canales (3 vols.). 35.000 ptas.
- PALOMA BIGLINO CAMPOS: *Los vicios en el procedimiento legislativo*. 1.400 ptas.
- C. MCILWAIN: *Constitucionalismo antiguo y moderno*. Traducción de Juan J. Solozábal. 2.200 ptas.
- ANTONIO FANLO LORAS: *Fundamentos constitucionales de la Autonomía Local*. 3.700 ptas.
- PABLO SALVADOR CODERCH y otros: *El mercado de las ideas*. 3.400 ptas.
- JAVIER PARDO FALCÓN: *El Consejo Constitucional Francés*. 3.500 ptas.
- ANDRÉS BETANCOR: *El Acto Ejecutivo*. 2.700 ptas.
- ÁNGEL GÓMEZ MONTORO: *Conflictos de atribuciones entre órganos del Estado*. 3.000 ptas.
- JESÚS PRIETO DE PEDRO: *Cultura, culturas y Constitución*. 2.700 ptas.
- MANUEL MEDINA GUERRERO: *La incidencia del sistema de financiación en el ejercicio de las competencias de las CC.AA.* 3.300 ptas.
- KONRAD HESSE: *Estudios de Derecho Constitucional* (2.ª ed.). 1.100 ptas.
- FULVIO ATTINA: *Introducción al sistema político de la Comunidad Europea*. 1.700 ptas.
- CENTRO DE ESTUDIOS INSTITUCIONALES DE BUENOS AIRES: *El presidencialismo puesto a prueba*. 2.400 ptas.
- ELIDE KEDOURIE: *Nacionalismo*. Prólogo de Francisco Murillo Ferrol. Traducción de Juan J. Solozábal Echevarría. 900 ptas.
- RAMÓN GARCÍA COTARELO: *Del Estado del bienestar al Estado del malestar*. 1.800 ptas.
- ALFONSO RUIZ MIGUEL: *La justicia de la guerra y de la paz*. 2.000 ptas.
- GREGORIO PECES-BARBA: *La elaboración de la Constitución de 1978*. 2.000 ptas.
- PILAR CHÁVARRI SÍDERA: *Las elecciones de diputados a Cortes Generales y Extraordinarias (1810-1813)*. 2.200 ptas.
- ALF ROSS: *¿Por qué Democracia?* 1.500 ptas.
- ÁNGEL RODRÍGUEZ DÍAZ: *Transición política y consolidación constitucional de los partidos políticos*. 1.600 ptas.
- MANUEL RAMÍREZ: *Sistema de partidos políticos en España (1931-1990)*. 1.700 ptas.
- JAVIER CORCUERA ATIENZA: *Política y Derecho. La construcción de la Autonomía vasca*. 2.300 ptas.
- JOSÉ MARÍA GARCÍA MARÍN: *Monarquía católica en Italia*. 2.800 ptas.
- ANTONIO SERRANO GONZÁLEZ: *Como lobo entre ovejas. Soberanos y marginados en Bodín, Shakespeare, Vives*. 2.500 ptas.
- JESÚS VALLEJO: *De equidad ruda a ley consumada. Concepción de la potestad normativa 1250-1350*. 2.800 ptas.
- JOSÉ MARÍA PORTILLO VALDÉS: *Monarquía y gobierno provincial. Poder y Constitución en las provincias vascas (1760-1808)*. 3.600 ptas.
- BARTOLOMÉ CLAVERO SALVADOR: *Razón de Estado, razón de individuo, razón de historia*. 1.800 ptas.
- CARMEN MUÑOZ DE BUSTILLO ROMERO: *Bayona en Andalucía: El estado bonapartista en la prefectura de Xerez*. 2.800 ptas.
- JERÓNIMO BETEGÓN: *La justificación de castigo*. 2.700 ptas.
- JOSÉ MARTÍNEZ DE PISÓN: *Justicia y orden político en Hume*. 2.600 ptas.
- MARTÍN D. FARRELL: *La filosofía del liberalismo*. 2.300 ptas.
- CARLOS THIEBAUT: *Los límites de la Comunidad*. 1.800 ptas.
- EMILIO LLEDÓ: *El silencio de la escritura*. 800 ptas.
- AULIS AARNIO: *Lo racional como razonable*. 2.200 ptas.
- RAFAEL DE ASÍS ROIG: *Deberes y obligaciones en la Constitución*. 2.800 ptas.
-

-
- M.^a TERESA RODRÍGUEZ DE LECEA: *Antropología y filosofía de la historia en Julián Sanz del Río*. 1.700 ptas.
- MARINA GASCÓN ABELLÁN: *Obediencia al derecho y objeción de conciencia*. 2.600 ptas.
- JEAN LOUIS DE LOLME: *Constitución de Inglaterra*. 2.500 ptas.
- JOAQUÍN COSTA: *Historia crítica de la Revolución Española*. 2.600 ptas.
- GASPAR DE AÑASTRO ISUZA: *Los seis libros de la República de Bodino traducidos del francés y católicamente enmendados*. Ed. preparada por José Luis Bermejo. 6.000 ptas.
- FRANCISCO MURILLO FERROL: *Saavedra Fajardo y la política del Barroco*. 2.^a edición. 1.800 ptas.
- JUAN ROMERO ALPUENTE: *Historia de la Revolución española y otros escritos*. Edición preparada e introducida por Alberto Gil Novales. Dos volúmenes. 5.000 ptas.
- JOSÉ MARCHENA: *Obra española en prosa*. 1.700 ptas.
- JUAN MALDONADO: *El levantamiento de España*. Edición bilingüe. Traducción e introducción de M.^a Angeles Durán. 3.600 ptas.
- HOBBS: *Behemoth*. Traducción e introducción de Antonio Hermosa Andújar. 2.500 ptas.
- GUILLERMO OCCAM: *Obra Política*. Traducción de Primitivo Mariño. 3.700 ptas.
- ARISTÓTELES: *Política*. Edición bilingüe. Reimpresión. 1.800 ptas.
- ARISTÓTELES: *Ética a Nicómaco*. Edición bilingüe. Reimpresión. 1.200 ptas.
- ARISTÓTELES: *Retórica*. Edición bilingüe. Reimpresión. 1.800 ptas.
- SENAC DE MEILHAN y A. BARNAVE: *Dos interpretaciones de la Revolución Francesa*. 1.600 ptas.
- TOMÁS DE CAMPANELA: *La Monarquía del Mesías y las Monarquías de las Naciones*. Traducción e introducción de Primitivo Mariño Gómez. 1.800 ptas.
- JUAN ALTUSIO: *La política*. 4.800 ptas.
- J. BENTHAM: *Falacias políticas*. 2.200 ptas.
- E. SIEYÈS: *Escritos y discursos de la revolución*. 2.200 ptas.
- G. JELLINEK: *Reformas y mutación de la Constitución*. 1.800 ptas.
- CONDORCET, CASTILLÓN y BECKER: *¿Es conveniente engañar al pueblo?* Traducción e introducción de Javier de Lucas. 2.300 ptas.
- PLUTARCO: *Consejos políticos*. Edición bilingüe. 2.000 ptas.
- Constituciones Iberoamericanas*. Edición preparada por Luis López Guerra y Luis Aguiar de Luque. 4.600 ptas.
- Jurisprudencia del Tribunal de Justicia de las Comunidades Europeas*. Edición preparada por Manuel Díez de Velasco y Gil Carlos Rodríguez Iglesias. 4.000 ptas.
- GONZALO MENÉNDEZ PIDAL: *La España del siglo XIX vista por sus contemporáneos*. Dos volúmenes. 6.000 ptas. cada uno.
- MARIO G. LOSANO, ANTONIO E. PÉREZ LUÑO y M.^a FERNANDA GERRERO MATEUS: *Libertad informática y leyes de protección de datos personales*. 1.300 ptas.
- VICENTE ESCUIN PALOP: *Régimen jurídico de la entrada y permanencia de extranjeros en España*. 950 ptas.
- MANUEL C. PALOMEQUE: *Los derechos laborales en la Constitución española*. 1.000 ptas.
- CENTRO DE ESTUDIOS INSTITUCIONALES DE BUENOS AIRES: *Fundamentos y alcances del control judicial de constitucionalidad*. 1.500 ptas.
- LUCIANO PAREJO ALFONSO: *Crisis y renovación en el derecho público*. 1.100 ptas.
- VICTORIA CAMPS y SALVADOR GINER: *El interés común*. 800 ptas.
- RICHARD GUNTHER: *Política y cultura en España*. 1.000 ptas.
- JOSÉ MARÍA CONTRERAS MAZARIO: *La enseñanza de la religión en el sistema educativo*. 1.300 ptas.
- CENTRO DE ESTUDIOS INSTITUCIONALES DE BUENOS AIRES: *La Autonomía personal*. 1.400 ptas.
- JOAN SUBIRATS HUMET: *Un problema de estilo. La formación de políticas públicas en España*. 1.300 ptas.
- DANIEL MENDOZA: *Introducción al análisis normativo*. 1.100 ptas.
- LUIS PRIETO SANCHÍS: *Principios y normas. Problemas del razonamiento jurídico*. 1.300 ptas.
-

NUEVO DICCIONARIO BILINGÜE DE ECONOMÍA Y EMPRESA

Inglés-español Español-inglés

José María Lozano Irueste

3ª edición revisada y ampliada

Cartoné, 21 x 26,5 cm, 896 páginas



El *Nuevo Diccionario Bilingüe de Economía y Empresa*, único en la bibliografía española, ofrece una recopilación exhaustiva de términos y expresiones del lenguaje económico-empresarial, pertenecientes, tanto a la economía en todas sus ramas y de las ciencias próximas a ellas, como las del léxico común que se utiliza con frecuencia en los textos económicos. Consta de dos partes: la primera, inglés-español, ofrece 61.808

términos y expresiones. La segunda, español-inglés, aporta en esta tercera edición 53.507 voces.

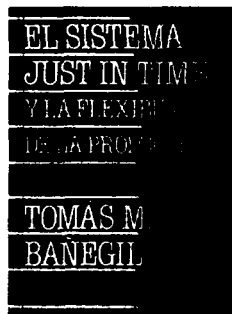
Este diccionario, fruto del trabajo del autor durante treinta y cinco años, se ha elaborado en la creencia de que puede ser útil para el gran número de economistas y estudiantes de economía que hay en nuestro país. También para el mundo empresarial, filiales españolas de multinacionales, empresas exportadoras e importadoras y los organismos oficiales y privados que están en relación con la Comunidad Europea y, en general, para todas aquellas empresas que comercien con el extranjero.

EL SISTEMA JUST IN TIME Y LA FLEXIBILIDAD DE LA PRODUCCIÓN

Tomás M. Bañegil

Rústica, 14 x 22 cm, 264 páginas

Presenta una reflexión actual, sistemática y detallada de todos los conceptos teóricos y prácticos que sobre la flexibilidad de la producción en general, y del sistema just in time (JIT) en particular, existen actualmente. ¿Es el JIT la causa principal del éxito japonés? ¿Está siendo adaptado correctamente por la industria española? ¿Es el JIT un buen sistema de trabajo en los actuales momentos de crisis?

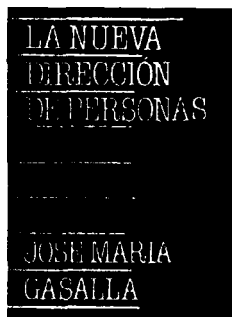


LA NUEVA DIRECCIÓN DE PERSONAS. MARCO PARADÓJICO DEL TALENTO DIRECTIVO

José María Gasalla

Rústica, 14 x 22 cm, 352 páginas

Sugerente e insistentemente, analítica y científicamente, conjugando el rigor y el pensamiento creativo, el autor nos invita a redescubrir el talento directivo necesario para mejorar la eficacia en la dirección de personas en el marco paradójico en el que se mueven las organizaciones actuales.



Telemaco, 43 28027 Madrid

Tel (91) 320 01 19. Fax 742 66 31

Comercializa

Grupo Distribuidor Editorial, S. A.

Ferrer del Río, 35 28020 Madrid

Tel (91) 361 08 09. Fax 356 57 02

revista

Nº 11 febrero 1993

FINANZAS PUBLICAS

El Estado Privatizador: Las Condiciones y los Riesgos
Reynaldo Susano Lucero

Los Bancos y el Franchising
Alfonso Gastañaduy Benel

Una Nueva Banca de Desarrollo Para Un Nuevo Modelo de Crecimiento de
América Latina
Rommel Acevedo F. de P.

El Uso del Comercio Compensado Como Pago de la Deuda
Rubén Berríos

Revisión de las Principales Políticas Globales
de Comercio Exterior
Percy Correa

Neoproteccionismo y Megaeconomía
Alejandro Indacochea Cáceda

La Inversión Bursátil: Evolución y Perspectivas
Julio César de la Rocha Corzo

Recent Developments in Econometrics: an Historical Account
J.J. Thomas



FINANZAS PUBLICAS es una publicación del Programa de Post-Grado de la Facultad de Economía, UNIVERSIDAD DE LIMA. Perú.

Informes y suscripciones

Univ. de Lima, Av. Javier Prado s/n, Monterrico. Pabellón B, primer piso. Telfs. 376767 anexo 2114 y 379291. Fax 378066.

NOTICIARIO DE HISTORIA AGRARIA

Revista Semestral del Seminario de Historia Agraria (SEHA)

ENERO-JUNIO 1993 • N.º 5

DEBATES DEL SEHA

SAAVEDRA, Pegerto

Consideraciones sobre la renta de la tierra y la comercialización de excedentes agrarios en la España del Antiguo Régimen.

MOLL, Isabel, y MIKELARENA, Fernando

Elementos para el estudio de las sociedades agrarias: De los procesos de trabajo al ciclo de vida.

ESTUDIOS

VICEDO, Enric

Las condiciones de reproducción de la unidad familiar campesina en la Catalunya Nova: Las "Terres de Lleida".

MARTINEZ LOPEZ, Martín

Reproducción social y parentesco en un proceso de ascensión socio-económica en la Vega de Granada. (Siglos XVIII y XIX)

GARRABOU, Ramón; SAGUER, Enric, y SALA, Pere
Formas de gestión y evolución de la renta a partir del análisis de contabilidades agrarias: los patrimonios del Marqués de Sentmenat en el Vallés y Urgell (1820-1917).

ESTADO DE LA CUESTION

BRETON SOLO DE ZALDIVAR, Víctor

¿De campesino a agricultor? La pequeña producción familiar en el marco del desarrollo capitalista.

DIPPER, Christof

Una agricultura en transformación. Nuevas perspectivas de la historia agraria de Prusia y Alemania en el siglo XIX.

NOTAS DE INVESTIGACION

MOLL, I.; ALBERTI, A., y MOREY, A.

El repartimiento individual de la Contribución Territorial, Industrial y Mercantil de Baleares en 1852: una fuente para el estudio de las estructuras socio-económicas y de la distribución social de recursos.

NOTAS BIBLIOGRAFICAS

SIMPSON, James

Productividad en la agricultura europea.

CALATAYUD GINER, Salvador

Señores y campesinos en la península Ibérica.

ENCUENTROS

ERDOZAIN, Pilar

Los espacios rurales y urbanos a través de las fuentes catastrales. Aspectos teóricos y metodológicos.

DOMINGUEZ CASTRO, Luis

Antiguo Régimen y Revolución Liberal: Crónica de un Homenaje.

SARASUA, Carmen

La *Accademia dei Georgofili* y la agricultura toscana: el olivo y el aceite en los estudios de los Georgofilos.

MAYAUD, Jean-Luc

Reflexiones sobre la historia salarial y de los asalariados en la Europa de los siglos XIX y XX.

CRITICA Y RESEÑA DE LIBROS

ANA AQUADO: *Regadío, producción y poder en la Ribera del Xúquer*. (La Acequia Real de Alzira, 1258-1847).

ANOEI, I. FERNÁNDEZ GONZÁLEZ: *A vida cotidía en Galicia de 1550 a 1850*.

PERE SALAS I VIVES: *El món rural mallorquí. Segles XVIII i XIX*.

M.ª TERESA PÉREZ PICAZO: *Ferme, Enterprise, famille. Grande exploitation et Changement agricoles, XVII^e-XIX^e siècles*.

JOSÉ COLOME FERRER: *Agricultura i industrialització a la Catalunya del segle XIX. Formació i desestructuració d'un sistema econòmic*.

FRANCISCO ACOSTA RAMÍREZ: *Sociedad riojana y crisis del caciquismo liberal: Logroño, 1903-1923*.

LUIS GARRIDO GONZÁLEZ: *Labradores, campesinos y jornaleros. Protesta social y diferenciación interna del campesinado jienense en los orígenes de la guerra civil (1931-1936)*.

ALEJANDRO GARCÍA: *La fantasía organizada*.

SUSCRIPCIONES:

SEMINARIO DE HISTORIA AGRARIA (SEHA)

Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales

Universidad de Zaragoza

C/ Dr. Cerrada, 1, E-50005 Zaragoza

Teléfonos (976) 233551 ó 231341

Número Fax (976) 232762

SUSCRIPCION ANUAL PARA 1993

	España	Extranjero
Particulares	3.500 Ptas.	40 \$
Instituciones	4.000 Ptas.	50 \$
N.º Sueto	1.800 Ptas.	20 \$



MARCIAL PONS LIBRERO

Información bibliográfica

Exposición de libros
españoles y extranjeros

Cuenta de librería

**Humanidades y
C.C. Sociales**

Pl. Conde del Valle
de Suchil, 8

28015 MADRID

Tel.: 448 47 97

Fax: 593 13 29

Economía y Gestión

Plaza de las Salesas, 10

28004 MADRID

Tel.: 308 56 49

Fax: 308 60 30

Libros Jurídicos

Bárbara de Braganza, 8

28004 MADRID

Tel.: 319 42 50

Fax: 319 43 73

Agencia de suscripciones:

Publicaciones nacionales y extranjeras

Números sueltos

Colecciones atrasadas

c/Tamayo y Baus, 7

28004 MADRID

Tel.: 319 42 54

Fax: 319 43 73

RESPUESTA COMERCIAL

Autorización n.º 4.941

B. O. C. n.º 20, de 17-4-80

A
franquear
en destino

ALIANZA EDITORIAL, S. A

Apartado 27 - F. D.

MADRID

RESPUESTA COMERCIAL

Autorización n.º 4.941

B. O. C. n.º 20, de 17-4-80

A
franquear
en destino

ALIANZA EDITORIAL, S. A

Apartado 27 - F. D.

MADRID

España: 1 año (3 vols.)..... 4.200 ptas.
 Número suelto..... 1.750 ptas.

Extranjero: 1 año..... US\$ 55
 Número suelto..... US\$ 20

REVISTA DE HISTORIA ECONOMICA

Nombre y Apellidos.....DNI/NIF.....
 Dirección.....Nº.....
 C.P. Población.....
 Provincia..... Pais.....

Deseo ☐ suscripción/es por un año (tres números), que abonaré de la forma que señalo:

☐ Adjunto cheque a nombre de Alianza Editorial, S.A.

☐ Transferencia al Banco Popular Español, Ag. 6

Cta. 60/08426/32 López de Hoyos, 67 28002 Madrid

☐ Giro postal

☐ Domiciliación bancaria: ☐ Banco ☐ Caja de Ahorros.....

Nº sucursal Calle..... Nº

C.P. Provincia

Ruego a Vds. se sirvan tomar nota de que hasta nuevo aviso deberán adeudar en mi cuenta Nº
 el recibo que anualmente y a nombre de
 les sea presentado por Alianza Editorial, S.A.
 (nombre y firma del titular) de de 199

ALIANZA EDITORIAL, S.A. J. I. Luca de Tena, 15 28027 MADRID TELEF. (91) 741 66 00 FAX (91) 320 74 80

Nombre y Apellidos.....DNI/NIF.....
 Dirección.....Nº.....
 C.P. Población.....
 Provincia..... Pais.....

Deseo ☐ suscripción/es por un año (tres números), que abonaré de la forma que señalo:

☐ Adjunto cheque a nombre de Alianza Editorial, S.A.

☐ Transferencia al Banco Popular Español, Ag. 6

Cta. 60/08426/32 López de Hoyos, 67 28002 Madrid

☐ Giro postal

☐ Domiciliación bancaria: ☐ Banco ☐ Caja de Ahorros.....

Nº sucursal Calle..... Nº

C.P. Provincia

Ruego a Vds. se sirvan tomar nota de que hasta nuevo aviso deberán adeudar en mi cuenta Nº
 el recibo que anualmente y a nombre de
 les sea presentado por Alianza Editorial, S.A.
 (nombre y firma del titular) de de 199

ALIANZA EDITORIAL, S.A. J. I. Luca de Tena, 15 28027 MADRID TELEF. (91) 741 66 00 FAX (91) 320 74 80

Revista de Historia Económica



9 778402 126109

D